

Petro Welt Technologies AG

29.11.2012 - 08:31 Uhr

EANS-News: C.A.T. oil steigert erfolgreich Umsatz und Ertrag in den ersten neun Monaten 2012

Corporate News übermittelt durch euro adhoc. Für den Inhalt ist der Emittent/Meldungsgeber verantwortlich.

Utl.: Umsatzanstieg um 17,5% auf EUR 246,3 Millionen unterstützt durch historischen Höchststand der Umsätze in Q3
EBITDA-Zuwachs von 28,1% auf EUR 58,8 Millionen, Steigerung der EBITDA-Marge auf 23,9%
Aufbau des neuen Conventional Drillings abgeschlossen, Investitionsprogramm 2012 erweitert
Ziele für das Geschäftsjahr 2012 bestätigt

Quartalsbericht

Wien, 29. November 2012 (euro adhoc) - C.A.T. oil AG (O2C, ISIN: AT0000A00Y78), einer der führenden Anbieter von Öl- und Gasfelddienstleistungen in Russland und Kasachstan, gab heute die Ergebnisse für das dritte Quartal und die ersten neun Monate 2012 bekannt. Das Unternehmen verzeichnete eine starke operative und finanzielle Geschäftsentwicklung, die vor allem durch eine hohe Nachfrage, einen optimierten Preis-Mix und positive Beiträge aus den neuen Conventional-Drilling-Services getragen wurde. Im Neunmonatszeitraum 2012 steigerte C.A.T. oil den Umsatz um 17,5% auf EUR 246,3 Millionen und profitierte insbesondere im dritten Quartal von einem neuen Umsatzrekord. Das Ergebnis vor Steuern, Zinsen und Abschreibungen (EBITDA) erhöhte sich in den ersten neun Monaten um 28,1% auf EUR 58,8 Millionen. Die EBITDA-Marge stieg auf 23,9% (9M 2011: 21,9%). Das Nettoergebnis verbesserte sich um 20,5% auf EUR 15,2 Millionen. Ausgehend von der erfolgreichen Entwicklung im Neunmonatszeitraum sowie den anhaltend stabilen Marktbedingungen und der guten Auslastung bestätigt C.A.T. oil den Ausblick für das Geschäftsjahr 2012.

Darüber hinaus hat das Unternehmen beschlossen, das Investitionsprogramm des laufenden Geschäftsjahrs auszuweiten. So sollen 2013 die Kapazitäten für das Sidetracking und Fracturing ausgeweitet werden, weshalb noch in diesem Jahr Anzahlungen getätigt werden.

Manfred Kastner, Vorstandsvorsitzender der C.A.T. oil AG, sagte: "Wir haben sehr gute Neuigkeiten - sowohl in finanzieller als auch operativer Hinsicht. Das zurückliegende Quartal war das bislang stärkste dritte Quartal in der Geschichte unseres Unternehmens: Mit Umsätzen von EUR 88,5 Millionen haben wir einen neuen Quartalshöchststand erzielt. Außerdem haben wir eine der besten EBITDA-Margen erreicht. In unseren traditionellen Dienstleistungsfeldern waren wir mit voller Kraft unterwegs. Zugleich konnten wir den Aufbau unseres dritten Kern-Service erfolgreich abschließen: Alle neun neuen Drilling-Rigs sind mittlerweile in Betrieb. C.A.T. oil verfügt über ein gut ausbalanciertes Portfolio an spezifischen und sich ergänzenden Dienstleistungen, die uns zu einem verlässlichen und strategischen Partner für führende Öl- und Gasproduzenten in Russland und Kasachstan machen. Aufgrund unserer guten Entwicklung bestätigen wir unseren Ausblick für das Geschäftsjahr 2012."

Starkes Umsatz- und EBITDA-Wachstum

In den ersten neun Monaten stieg der Umsatz des Unternehmens um 17,5% auf EUR 246,3 Millionen (9M 2011: EUR 209,7 Millionen) und im dritten Quartal erhöhte er sich um 18,5% auf EUR 88,5 Millionen (Q3 2011: EUR 74,7 Millionen). Dieser Anstieg resultierte insbesondere aus einer starken Nachfrage, einem größeren Umfang und einer höheren Komplexität der ausgeführten Jobs sowie einem vorteilhaften Preis-Mix. Das neu etablierte Conventional Drilling, das im Laufe des Jahres erfolgreich aufgebaut wurde, lieferte bereits erste Beiträge und

beschleunigte die positive Geschäftsentwicklung. Der durchschnittliche Umsatz je Job stieg im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um 17,5% auf TEUR 95 (9M 2011: TEUR 81). Im dritten Quartal erhöhte er sich um 24,7% auf TEUR 100 (Q3 2011: TEUR 80). Die Anzahl ausgeführter Jobs blieb im Neunmonatszeitraum stabil bei 2.561 Jobs (9M 2011: 2.578 Jobs). Im dritten Quartal ging die Zahl der ausgeführten Aufträge um 5,0% auf 884 Jobs (Q3 2011: 930 Jobs) zurück; dies ist auf den höheren Anteil an komplexeren und zeitintensiveren Jobs zurückzuführen.

Kostenbasis spiegelt Skaleneffekte und strenges Kostenmanagement wider

Die Umsatzkosten erhöhten sich in den ersten neun Monaten im Vergleich zum Vorjahreszeitraum um 15,8% auf EUR 205,3 Millionen (9M 2011: EUR 177,4 Millionen). Dies ist vor allem auf drei Faktoren zurückzuführen: die höhere Anzahl an großen und komplexen Arbeiten, den gestiegenen Anteil an Sidetracking-Jobs, die auf Turn-Key-Basis durchgeführt werden, sowie auf den neuen Drilling-Service. Aufgrund des strengen Kostenmanagement und von Skaleneffekten entwickelten sich die Umsatzkosten jedoch gegenüber dem Umsatz unterproportional.

Die durchschnittliche Anzahl der Beschäftigten stieg in den ersten neun Monaten um 4,0% auf 2.469 Mitarbeiter (9M 2011: 2.373 Mitarbeiter). Dies ist vor allem auf Neueinstellungen im Zuge des Aufbaus des neuen High Class Conventional Drillings zurückzuführen.

Starke Entwicklung von EBITDA und EBITDA-Marge

Das EBITDA verbesserte sich in den ersten neun Monaten um 28,1% auf EUR 58,8 Millionen (9M 2011: EUR 45,9 Millionen). Im dritten Quartal stieg das EBITDA um 32,4% gegenüber dem Vorjahresquartal auf EUR 25,0 Millionen (Q3 2011: EUR 18,9 Millionen). Die EBITDA-Marge erhöhte sich im Neunmonatszeitraum auf ein hervorragendes Niveau von 23,9% (9M 2011: 21,9%). Im abgelaufenen Quartal erreichte sie sogar ein Level von 28,3% (Q3 2011: 25,3%). Die Profitabilität spiegelt sowohl das solide Umsatzwachstum als auch die hohe Kosteneffizienz wider.

Der Gewinn vor Zinsen und Steuern (EBIT) nahm in den ersten neun Monaten um 33,4% auf EUR 24,8 Millionen zu (9M 2011: EUR 18,6 Millionen) und die EBIT-Marge stieg auf 10,1% (9M 2011: 8,9%).

Anhaltend starke Cash-Generierung

Die Cash Earnings erhöhten sich in den ersten neun Monaten um 28,0% auf EUR 51,7 Millionen (9M 2011: EUR 40,4 Millionen). Der operative Cashflow erhöhte sich im selben Zeitraum um 53,4% auf EUR 46,2 Millionen (9M 2011: EUR 30,1 Millionen). Hierzu trug hauptsächlich die starke operative Entwicklung und ein stetiges Working Capital Management bei. Die Investitionen reduzierten sich im Neunmonatszeitraum infolge der Konzentration auf Instandhaltungsmaßnahmen um 77,0% auf EUR 19,0 Millionen (9M 2011: EUR 83,0 Millionen).

Der Cashflow aus Investitionstätigkeit führte zu einem Zahlungsmittelabfluss in Höhe von EUR 17,6 Millionen (9M 2011: Zahlungsmittelabfluss von EUR 81,8 Millionen). Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit entspricht einem Zahlungsmittelabfluss von EUR 29,8 Millionen (9M 2011: Zahlungsmittelzufluss von EUR 52,3 Millionen) und war größtenteils auf die vorzeitige Rückzahlung langfristiger Kredite und die erhöhte Dividendenzahlung zurückzuführen.

Zum 30. September 2012 lagen die liquiden Mittel des Unternehmens bei EUR 30,2 Millionen (31. Dezember 2011: EUR 30,4 Millionen). Die Nettoverschuldung lag zu diesem Zeitpunkt bei EUR 28,4 Millionen und damit 41,7% unter den EUR 50,5 Millionen am 31. Dezember 2011. Zum 30. September 2012 verfügte C.A.T. oil über eine solide Bilanz mit einer Eigenkapitalquote von 65,7% (31. Dezember 2011: 62,3%).

Ziele für das Gesamtjahr 2012 bestätigt

Aufgrund der starken operativen Geschäftsentwicklung in den ersten neun Monaten des Jahres bestätigt C.A.T. oil seine Ziele für das Geschäftsjahr 2012: Das Unternehmen erwartet Umsatzerlöse zwischen EUR 300 und 320 Millionen und ein EBITDA zwischen EUR 67 und 73 Millionen (basierend auf einem

Rubel/Euro-Wechselkurs von 40).

Expansion 2013

Aufgrund der anhaltend positiven Rahmenbedingungen in den Kernmärkten sowie der steigenden Nachfrage hat C.A.T. oil den weiteren Ausbau seiner Sidetracking- und Fracturing-Kapazitäten beschlossen. So sollen die Sidetracking-Kapazitäten gegenüber dem aktuellen Stand 2013 um 20% bis 25% und die Fracturing-Kapazitäten um 7% bis 10% ausgeweitet werden. Zu diesem Zweck hat das Unternehmen sein Investitionsprogramm des laufenden Geschäftsjahrs um EUR 20,0 Millionen auf EUR 50,0 Millionen erhöht. Für 2013 sind EUR 45,0 Millionen veranschlagt, wovon EUR 20,0 Millionen für den Ausbau der neuen Kapazitäten vorgesehen sind. Der verbleibende Anteil soll für Instandhaltungsmaßnahmen dienen.

Manfred Kastner sagte: "Einer unserer Erfolgsfaktoren ist unsere starke Marktposition und die vertrauensvolle und langjährige Beziehung zu unseren Kunden. Die europäische Finanz- und Staatsschuldenkrise beeinträchtigt die Märkte - insbesondere in Südeuropa. Wir dagegen sind weiterhin in einem sehr dynamischen Marktumfeld aktiv. Wir sehen weiterhin großes Potenzial in Russland und Kasachstan und haben daher beschlossen, unser Geschäft weiter zu expandieren. Wir werden mit Bedacht in zusätzliche Kapazitäten investieren und im Laufe des Jahres 2013 bis zu fünf neue Sidetracking-Rigs und eine neue Fracturing-Flotte aufbauen. Ausgehend von unserem langjährigen Engagement in Russland und Kasachstan werden wir unsere Marktposition weiter ausbauen und zusätzliche Wachstumspotenziale für unser Geschäft erschließen."

www.catoilag.com

Pressekontakt:

FTI Consulting

Thomas M. Krammer

Tel.: +49 (0)69 92037-183

Email: thomas.krammer@fticonsulting.com

Steffi Fahjen

Tel.: +49 (0)69 92037-115

Email: steffi.fahjen@fticonsulting.com

Über die C.A.T. oil AG

Die C.A.T. oil AG ist einer der führenden Anbieter von Öl- und Gasfeld-Dienstleistungen in Russland und Kasachstan und an der Frankfurter Wertpapierbörse im SDAX gelistet. C.A.T. oil bietet Dienstleistungen an, mit denen die Lebensdauer von Öl- und Gasquellen verlängert oder unerschlossene Öl- und Gasquellen zugänglich gemacht werden können. Das Wachstum des Unternehmens basiert auf folgenden Faktoren: Aufgrund schrumpfender Öl- und Gasressourcen müssen bereits erschlossene Ölfelder bestmöglich stimuliert werden, um Fördermengen zu optimieren. Gleichzeitig werden stillgelegte Vorkommen reaktiviert oder durch neue Methoden anderweitig zugänglich gemacht, um auch diese bis zum Maximum auszuschöpfen. Zusätzlich bietet C.A.T. oil inzwischen mit der dritten Servicelinie, dem Conventional Drilling, Verfahren an, mit denen völlig unerschlossene Öl- und Gasvorkommen zugänglich werden können.

Seit der Gründung des Unternehmens im Jahr 1991 in Celle hat C.A.T. oil eine führende Position im Hydraulic Fracturing in Russland und Kasachstan aufgebaut. Nach dem Börsengang im Jahr 2006 investierte C.A.T. oil zusätzlich mehr als 250 Millionen Euro in weitere Kapazitäten und Services: Sidetrack Drilling wurde zum zweitwichtigsten Service des Unternehmens. In 2011 wurde ein weiteres umfangreiches Investitionsprogramm in Höhe von 150 Millionen Euro, insbesondere zur Erweiterung des Service-Portfolios um High Class Conventional Drilling, begonnen, das 2012 abgeschlossen wird.

Zum Dienstleistungsportfolio von C.A.T. oil zählen außerdem Cementing sowie seismische Services. Mit seinen neuen Flotten und Rigs differenziert sich C.A.T. oil erfolgreich am Markt, da die hochmoderne Technologie äußerst zeiteffiziente und effektive Öl- und Gasförderung ermöglicht. Zu den Kunden von C.A.T. oil zählen führende Öl- und Gasproduzenten wie Gazprom, KazMunaiGaz, LUKOIL, Rosneft

und TNK-BP. Zu allen pflegt C.A.T. oil langjährige Beziehungen und ist seit dem Markteintritt in Russland in den frühen 90er Jahren ein verlässlicher Geschäftspartner.

C.A.T. oil hat den Unternehmenssitz in Wien und beschäftigte im ersten Halbjahr 2012 durchschnittlich 2.469 Mitarbeiter, den größten Teil davon in Russland und Kasachstan.

Kennzahlen für die ersten neun Monate 2012

[In Millionen Euro]

	9M 2012	9M 2011	Veränderung in %
Umsatz	246,3	209,7	17,5
Umsatzkosten	205,3	177,4	15,8
Bruttogewinn	41,0	32,3	26,9
EBITDA	58,8	45,9	28,1
EBITDA-Marge (in%)	23,9	21,9	
EBIT	24,8	18,6	33,4
EBIT-Marge (in%)	10,1	8,9	
Nettoergebnis	15,2	12,6	20,5
Ergebnis je Aktie (in Euro)	0,312	0,259	20,5
Eigenkapitalquote (in %)	65,7	62,3	
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit	46,2	30,1	53,4
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-17,6	-81,8	-78,5
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-29,8	52,3	>-100
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente (1)	30,2	30,4	-0,5
Anzahl ausgeführter Jobs	2.561	2.578	-0,7
Umsatz je Job (in Tausend Euro)	95	81	17,3
Mitarbeiter	2.469	2.373	4,0

(1) Zum 30. September 2012 und 31. Dezember 2011

Kennzahlen für das 3. Quartal 2012

[In Millionen Euro]

	Q3 2012	Q3 2011	Veränderung in %
Umsatz	88,5	74,7	18,5
Umsatzkosten	72,6	61,4	18,2
Bruttogewinn	16,0	13,3	20,1
EBITDA	25,0	18,9	32,4
EBITDA-Marge (in%)	28,3	25,3	
EBIT	11,8	8,7	36,8
EBIT-Marge (in%)	13,4	11,6	
Nettoergebnis	8,6	5,8	48,4
Ergebnis je Aktie (in Euro)	0,176	0,118	48,4
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit	23,7	14,1	68,9
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-5,8	-38,4	-84,8
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-17,2	34,7	>-100
Anzahl ausgeführter Jobs	884	930	-5,0
Umsatz je Job (in Tausend Euro)	100	80	24,7

Rückfragehinweis:
Thomas Krammer
Tel: +49(0)69-92037-183
Email: thomas.krammer@fticonsulting.com

Ende der Mitteilung euro adhoc

Unternehmen: C.A.T. oil AG
Kärtner Ring 11-13
A-A-1010 Wien
Telefon: +43(0) 1 535 23 20 - 0
FAX: +43(0) 1 535 23 20 - 20
Email: ir@catoilag.com
WWW: <http://www.catoilag.com>
Branche: Öl und Gas Exploration
ISIN: AT0000A00Y78
Indizes: SDAX, Classic All Share, Prime All Share
Börsen: Regulierter Markt/Prime Standard: Frankfurt
Sprache: Deutsch

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100010077/100729175> abgerufen werden.