

26.02.2013 - 15:41 Uhr

Mohawk Industries, Inc. gibt Ergebnisse des vierten Quartals bekannt

Georgia (ots/PRNewswire) -

Mohawk Industries, Inc. meldete heute einen Nettogewinn von 66 Mio. US-Dollar und einen verwässerten Gewinn je Aktie (EPS) in Höhe von 0,95 US-Dollar für das vierte Quartal 2012. Ohne Berücksichtigung des Restrukturierungsaufwands beliefen sich der Nettogewinn auf 70 Mio. US-Dollar und das EPS auf 1,01 US-Dollar, was einer 40-prozentigen Steigerung gegenüber dem bereinigten EPS aus dem vierten Quartal des Vorjahres entspricht. Der Nettoumsatz belief sich im vierten Quartal 2012 auf 1,44 Mrd. US-Dollar und stieg somit im Vergleich zum vierten Quartal des Vorjahres um 4 Prozent an. Auf der Basis konstanter Wechselkurse ergab sich eine Steigerung von 5 Prozent. Im vierten Quartal 2011 beliefen sich der Nettoumsatz auf 1,38 Mrd. US-Dollar, der Nettogewinn auf 43 Mio. US-Dollar und das EPS auf 0,62 US-Dollar. Ohne Berücksichtigung von Sonderposten lag der bereinigte Nettogewinn des vierten Quartals 2011 bei 50 Mio. US-Dollar und das bereinigte EPS bei 0,72 US-Dollar.

Für das am 31. Dezember 2012 beendete Gesamtjahr belief sich der Nettoumsatz auf 5,79 Mrd. US-Dollar und stieg somit im Vergleich zum Vorjahr um 3 Prozent an. Auf der Basis konstanter Wechselkurse ergab sich eine Steigerung von 4 Prozent. Nettogewinn und EPS beliefen sich während des Gesamtjahres auf 250 Mio. US-Dollar bzw. 3,61 US-Dollar. Ohne Berücksichtigung des Restrukturierungsaufwands beliefen sich der Nettogewinn auf 262 Mio. US-Dollar und das EPS auf 3,78 US-Dollar, was einer 29-prozentigen Steigerung gegenüber dem bereinigten EPS des Jahres 2011 entspricht. In dem am 31. Dezember 2011 beendeten Jahr beliefen sich der Nettoumsatz auf 5,64 Mrd. US-Dollar, der Nettogewinn auf 174 Mio. US-Dollar und das EPS auf 2,52 US-Dollar. Ohne Berücksichtigung von Sonderposten lagen der bereinigte Nettogewinn des Jahres 2011 bei 202 Mio. US-Dollar und das bereinigte EPS bei 2,92 US-Dollar.

Im Hinblick auf die Geschäftsentwicklung von Mohawk Industries im vierten Quartal erklärte der Vorstandsvorsitzende und CEO Jeffrey S. Lorberbaum: "Preiserhöhungen, Produktivitätsverbesserungen, das Produktmix und niedrigere Zinsen trugen alle zu den soliden Ergebnissen der Geschäftsperiode bei. Im Laufe des Quartals haben wir ein bereinigtes EBITDA von 165 Mio. US-Dollar und einen betrieblichen Cashflow von 289 Mio. US-Dollar erwirtschaftet, im Gesamtjahr waren es ein bereinigtes EBITDA von 677 Mio. US-Dollar sowie ein betrieblicher Cashflow von 588 Mio. US-Dollar. In den USA verbesserten wir unser Mix, als unsere höherwertigen Produkte mehr Zugkraft im Verbrauchermarkt entwickelten. Unsere jüngste Expansion in neue Auslandsmärkte hat zusätzliches Wachstum in Mexiko, Russland und Australien erzeugt. Im Jahr 2012 ist es uns gelungen, die Vertriebs- und Verwaltungskosten auf dem Niveau von 2011 zu halten, während wir in innovative Marketingmaßnahmen und Produkte investiert haben. Wir tätigen weiterhin strategische Investitionen für das Wachstum unseres Kerngeschäfts und im Oktober kündigten wir die Übernahme der drei Unternehmen Pergo, Marazzi und Spano an. Alle dieser Transaktionen in Verbindung mit unseren bestehenden Geschäftsaktivitäten werden Mohawk auf signifikantes zukünftiges Wachstum ausrichten. Im Januar schlossen wir die erfolgreiche Emission zehnjähriger Anleihen im Umfang von 600 Mio. US-Dollar mit einem Couponsatz von 3,85 Prozent ab und planen, diese Einnahmen zur Teilfinanzierung unserer Übernahme von Marazzi zu verwenden."

Mohawks Segmentumsätze blieben im vierten Quartal weitgehend unverändert, wobei sich der Absatz von Teppichen besser entwickelte als der Absatz von Vorlegern. Unser Vorlegerabsatz verbesserte sich gegenüber dem Vorquartal, bleibt aber weiterhin hinter dem Vorjahresniveau zurück, da das negativere Produktmix und die niedrigeren Einzelhandelsumsätze unser Ergebnis weiter beeinträchtigten. Unsere neuen Premium-Teppiche haben unsere Verkaufspreise und Margen insgesamt verbessert, jedoch das Umsatzniveau wurde durch Produktveränderungen in den Heimzentren belastet, die unseren Erwartungen zufolge während des ersten Quartals abgeschlossen sein werden. Vor Kurzen kündigten wir eine Erhöhung der Teppichpreise um 4 bis 6 Prozent an, um die steigenden Materialkosten abzudecken. Mithilfe des innovativen Verfahrens, das zur Entwicklung von SmartStrand Silk verwendet wurde, führten wir unsere Wear-Dated Embrace-Nylonkollektion im vierten Quartal ein. Damit haben wir unsere Führungsposition in der Kategorie ultraweicher Premiumprodukte weiter ausgebaut. In der Gewerbekategorie steigerten wir den Umsatz unserer neu eingeführten Teppichfliesen aus unseren hochwertigen Duracolor-Fasern, als deren Stil und hohe Flecken- und Schmutzresistenz gut bei den Designern ankam. Wir erzielten Produktivitätsverbesserungen in allen Produktionsbereichen unseres Unternehmens durch Abfallreduzierung, die verstärkte Nutzung von Recyclingmaterialien und Effizienzsteigerungen.

Der Umsatz des Dal-Tile-Segments legte im Verlauf des Quartals um 15 Prozent zu, wobei Zugewinne in den USA und Mexiko durch neue Produkteinführungen mit verbesserten Geweben, hochentwickelten Designs und größeren Formaten sowohl im Heimbereich als auch in der Gewerbekategorie Auftrieb erhielten. Die Margenexpansion war die Folge höherer Volumen, gesteigerter Produktivität und verbesserter Materialnutzung. Teilweise ausgeglichen wurde dies durch Werkschließungen zur Reduzierung von Lagerbeständen, da unsere neuen Kapazitäten schneller als erwartet in Betrieb gingen. Die Umsätze aller Vertriebskanäle von Heimprodukten stiegen dank erfolgreichen Markteinführungen neuer Reveal Imaging-Designs, koordinierter Kollektionen von Wand-, Fußboden- und Mosaikbelägen, größerformatiger Fliesen aus unseren chinesischen Joint Venture und neuer dekorativer Sortimente in den Heimzentren. Der Umsatz im Gewerbesegment blieb stark, wobei das Gastgewerbe die Kategorie anführte. In Mexiko steigerten wir die Produktion unserer Fabrik in Salamanca und optimieren deren Effizienz und Materialnutzung. Im Verlauf des Quartals senkte das Dal-Tile-Geschäft die Gesamtproduktionskosten durch Effizienzsteigerungen, verbesserte Materialzusammensetzungen, die gesteigerte Nutzung von Recyclingmaterialien und effektive Qualitätsinitiativen.

Der Umsatz des Segments Unilin stieg um 1 Prozent bzw. 5 Prozent bei konstanten Wechselkursen. Der höhere Absatz von Laminaten und Hartholz in Nordamerika, das Wachstum bei unseren Dämmplatten und die stärkere Teilnahme am Heimwerkergeschäft sowie die soliden Ergebnisse unseres Großhandels in Australien trugen zu unserem Umsatzwachstum bei. Unsere Margen erhielten Auftrieb durch niedrigere Abschreibungen, teilweise ausgeglichen durch Materialkosteninflation und negative Mixeffekte, als europäische Kunden verstärkt billigere Alternativen kauften. In Nordamerika steigerten neue Produkteinführungen, Promotionen und zusätzliche Heimzentrumsgeschäfte unseren Umsatz. Um das anhaltende Wachstum in unserem Dämmplattengeschäft zu unterstützen, haben wir mit dem Bau einer neuen Produktionsanlage in Europa begonnen. Als der Wohnimmobilienmarkt in Westeuropa schrumpfte, ging der Absatz unserer Dachplatten zurück und wir haben unsere Beschäftigtenzahl dementsprechend reduziert. Wir haben Patentlizenzen für unsere Klick-Möbel an weitere Hersteller vergeben, die das Interesse an der Technologie mit neuen Produkten anregen werden.

Durch Produktinnovation, erweiterte Vertriebstätigkeiten sowie Verfahrensverbesserungen hat Mohawk solide Geschäftsergebnisse im vierten Quartal erzielt. Wir bemerken eine gewisse Inflation bei unseren Rohmaterialien und ergreifen entsprechende Marktmaßnahmen, um dem entgegenzuwirken. In den USA sollten niedrige Hypothekenzinsen, stabilisierende Hauspreise und die Verbesserung des Arbeitsmarktes die Erholung des Wohnimmobilienmarktes aufrechterhalten. Wir sind der Ansicht, dass die Neugestaltung des US-Wohnungsmarktes zukünftige Verbesserungen bewirken wird und dass sich die europäischen Wirtschaftsbedingungen einer Talsohle nähern. Angesichts der Verbesserung des US-Marktes erwarten wir ein Umsatzwachstum im Jahr 2013. Darüber hinaus werden wir einige Vorteile aus vor Kurzem getätigten Übernahmen realisieren. Der Ertrag des ersten Quartals ist saisonbedingt am niedrigsten und macht etwas weniger als ein Sechstel der Gesamtergebnisse von 2012 aus. Damit liegt unsere Ertragsprognose für das erste Quartal zwischen 0,77 und 0,86 US-Dollar je Aktie, wobei Umstrukturierungs- und Übernahmekosten sowie der Zinsaufwand für die neuen Anleihen zum Kauf von Marazzi unberücksichtigt bleiben.

Mohawk ist ein führender Anbieter von Bodenbelägen für den Wohn- und Gewerbebereich. Mohawk versorgt Märkte aller Art mit einem kompletten Sortiment von Teppichen, Keramikfliesen, Laminat, Holz, Stein, Vinyl und Vorlegern. Diese Produkte werden unter den führenden Markennamen der Branche vertrieben, darunter Mohawk, Karastan, Lees, Bigelow, Durkan, Mohawk Home, Dal-Tile, American Olean, Unilin und Quick-Step. Mohawks einzigartige Verkaufsförderungs- und Marketinginitiativen helfen seinen Kunden, ihre Träume durch die Schaffung exquisiter Bodenbeläge zu verwirklichen. Mohawk bietet ein erstklassiges Serviceniveau mit seiner eigenen Lkw-Flotte und lokalen Vertriebsniederlassungen in den USA. Mohawks internationale Präsenz umfasst Betriebsstandorte in Australien, Brasilien, China, Europa, Indien, Malaysia, Mexiko und Russland.

Bestimmte Aussagen in den unmittelbar vorausgehenden Absätzen stellen "zukunftsbezogene Aussagen" dar. Insbesondere betrifft dies Aussagen zu künftigen Ergebnissen, Geschäftsaussichten, Wachstums- und Betriebsstrategien und ähnlichen Belangen sowie Aussagen, die Begriffe wie "könnte", "sollte", "glaubt", "prognostiziert", "erwartet", "schätzt" oder ähnliche Ausdrücke enthalten. Für diese Aussagen beruft sich Mohawk auf den Schutz der Safe-Harbor-Bestimmungen für zukunftsbezogene Aussagen im Sinne des US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995. Es besteht keine Gewähr, dass sich zukunftsbezogene Aussagen als zutreffend herausstellen, denn sie beruhen auf zahlreichen Annahmen, die mit Risiken und Ungewissheiten behaftet sind. Zukünftige Ergebnisse könnten aufgrund folgender wichtiger Faktoren abweichend ausfallen: Veränderungen der Wirtschafts- oder Branchensituation, Wettbewerb, Inflation von Rohstoffpreisen und anderen Faktorkosten, Kosten und Versorgung von Energie, zeitliche Gestaltung und Höhe von Kapitalinvestitionen, Zeitpunkt und Umfang von Preiserhöhungen für Produkte des Unternehmens, Abschreibungen, Integration übernommener Unternehmen, internationale Betriebstätigkeiten, neue Produkteinführungen, Betriebsrationalisierungen, Steuern, Produkthaftpflichten und andere Forderungen, Rechtsstreitigkeiten sowie weitere Risiken, die in Mohawks Meldungen an die SEC sowie in anderen öffentlichen Mitteilungen aufgeführt werden.

Telekonferenz am Freitag, den 22. Februar 2013 um 11.00 Uhr US-Ostküstenzeit

Die Einwahlnummer für Anrufer aus den USA/Kanada lautet 1-800-603-9255, internationale bzw. lokale Anrufer wählen bitte 1-706-634-2294. Die Konferenzkennung lautet # 91220581. Eine Aufzeichnung wird Anrufern aus den USA bzw. lokalen Anrufern unter der Rufnummer 855-859-2056 und internationalen/lokalen Anrufern unter der Rufnummer 404-537-3406 bis zum 8. März 2013 unter Angabe der Konferenzkennung 91220581 zur Verfügung stehen.

MOHAWK INDUSTRIES, INC. UND TOCHTERGESELLSCHAFTEN

Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung (Beträge in Tausend, ausgenommen Angaben je Aktie)	Dreimonatszeitraum bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
Nettoumsatz	\$ 1.435.659	1.378.297
Umsatzkosten	1.066.329	1.042.880
-----	-----	-----
Bruttogewinn	369.330	335.417
Vertriebs-, Gemein- und Verwaltungskosten	273.470	269.123
-----	-----	-----
Betriebsergebnis	95.860	66.294
Zinsaufwand	15.402	24.130
Sonstige Ausgaben, netto	1.366	257
-----	-----	---
Gewinn vor Ertragssteuern	79.092	41.907

Ertragssteueraufwand	12.703	(1.990)
-----	-----	-----
Nettogewinn	66.389	43.897
Auf Minderheitenbeteiligungen entfallender Nettogewinn	-	(966)
-----	---	----
Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender Nettogewinn	\$66.389	42.931
-----	-----	-----
Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender unverwässerter Gewinn je Aktie	\$0,96	0,62
-----	----	----
Gewichtete Durchschnittszahl der im Umlauf befindlichen Stammaktien - unverwässert	69.095	68.768
-----	-----	-----
Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender verwässerter Gewinn je Aktie	\$0,95	0,62
-----	----	----
Gewichtete Durchschnittszahl der im Umlauf befindlichen Stammaktien - verwässert	69.536	69.016
-----	-----	-----

Sonstige Finanzinformationen
(Beträge in Tausend)

Netto-Cashflow aus Betriebstätigkeiten	\$289.043	162.805
-----	-----	-----
Abschreibungen	\$63.878	74.930
-----	-----	-----
Investitionsaufwand	\$73.296	93.313
-----	-----	-----

Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung

Zwölf Monate bis zum

(Beträge in Tausend, ausgenommen Angaben je Aktie)	2012	31. Dezember 2011	31. Dezember
-----	-----	-----	-----

Nettoumsatz	5.787.980	5.642.258
Umsatzkosten	4.297.922	4.225.379
-----	-----	-----
Bruttogewinn	1.490.058	1.416.879
Vertriebs-, Gemein- und Verwaltungskosten	1.110.550	1.101.337
-----	-----	-----
Betriebsergebnis	379.508	315.542
Zinsaufwand	74.713	101.617
Sonstige Ausgaben, netto	303	14.051
-----	----	-----
Gewinn vor Ertragssteuern	304.492	199.874
Ertragssteueraufwand	53.599	21.649
-----	-----	-----
Nettogewinn	250.893	178.225
Auf Minderheitenbeteiligungen entfallender Nettogewinn	(635)	(4.303)
-----	---	-----
Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender Nettogewinn	250.258	173.922
-----	-----	-----
Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender unverwässerter Gewinn je Aktie	3,63	2,53
-----	----	----
Gewichtete Durchschnittszahl der im Umlauf befindlichen Stammaktien - unverwässert	68.988	68.736
-----	-----	-----
Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender verwässerter Gewinn je Aktie	3,61	2,52

-----	----	----
Gewichtete Durchschnittszahl der im Umlauf befindlichen Stammaktien - verwässert	69.306	68.964
-----	-----	-----

Sonstige Finanzinformationen
(Beträge in Tausend)

Netto-Cashflow aus Betriebstätigkeiten	587.590	300.993
-----	-----	-----
Abschreibungen	280.293	297.734
-----	-----	-----
Investitionsaufwand	208.294	275.573
-----	-----	-----

Konsolidierte Bilanzdaten
(Beträge in Tausend)

31. Dezember 2012 31. Dezember 2011

AKTIVA

Umlaufvermögen:		
Barmittel und Bargegenwerte	\$477.672	311.945
Forderungen, netto	679.473	686.165
Lagerbestände	1.133.736	1.113.630
Aktive Rechnungsabgrenzungsposten und sonstiges Umlaufvermögen	147.580	135.514
Latente Ertragssteuern	111.585	150.910
-----	-----	-----
Umlaufvermögen insgesamt:	2.550.046	2.398.164
Immobilien, Anlagen und Ausrüstung, netto	1.692.852	1.712.154
Goodwill	1.385.771	1.375.175
Immaterielle Aktiva, netto	553.799	605.100
Latente Ertragssteuern und sonstiges Anlagevermögen	121.216	115.635
-----	-----	-----
Aktiva insgesamt	\$6.303.684	6.206.228
-----	-----	-----

PASSIVA UND EIGENKAPITAL

Kurzfristig fällige Verbindlichkeiten:		
Kurzfristig fälliger Anteil von langfristigen Darlehen	\$55.213	386.255
Verbindlichkeiten und Rückstellungen	773.436	715.091
-----	-----	-----
Kurzfristig fällige Verbindlichkeiten insgesamt:	828.649	1.101.346
Langfristige Darlehen ohne fälligen Anteil	1.327.729	1.200.184
Latente Ertragssteuern und andere langfristige Verbindlichkeiten	427.689	455.190
-----	-----	-----
Passiva insgesamt	2.584.067	2.756.720
-----	-----	-----
Minderheitenbeteiligungen	-	33.723
-----	-----	-----
Eigenkapital insgesamt	3.719.617	3.415.785
-----	-----	-----
Passiva und Eigenkapital insgesamt	\$ 6.303.684	6.206.228
-----	-----	-----

Segmentinformationen Dreimonatszeitraum bis zum

(Beträge in Tausend)

31. Dezember 2012 31. Dezember 2011

Nettoumsatz:		
Mohawk	\$725.895	723.975

Dal-Tile	401.637	348.541
Unilin	329.969	326.321
Intersegmentumsätze	(21.842)	(20.540)
-----	-----	-----
Konsolidierter Nettoumsatz	\$ 1.435.659	1.378.297
-----	-----	-----

Betriebsertrag (Verlust):		
Mohawk	\$51.968	30.687
Dal-Tile	21.039	18.387
Unilin	29.796	21.640
Konzern und Eliminierungen	(6.943)	(4.420)
-----	-----	-----
Konsolidierter Betriebsertrag	\$95.860	66.294
-----	-----	-----

Aktiva:		
Mohawk		
Dal-Tile		
Unilin		
Konzern und Eliminierungen		

Konsolidierte Aktiva		

Mit Stand vom und für die zwölf Monate
bis zum

Segmentinformationen		

(Beträge in Tausend)	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
-----	-----	-----

Nettoumsatz:		
Mohawk	2.912.055	2.927.674
Dal-Tile	1.616.383	1.454.316
Unilin	1.350.349	1.344.764
Intersegmentumsätze	(90.807)	(84.496)
-----	-----	-----
Konsolidierter Nettoumsatz	5.787.980	5.642.258
-----	-----	-----

Betriebsertrag (Verlust):		
Mohawk	158.196	109.874
Dal-Tile	120.951	101.298
Unilin	126.409	127.147
Konzern und Eliminierungen	(26.048)	(22.777)
-----	-----	-----
Konsolidierter Betriebsertrag	379.508	315.542
-----	-----	-----

Aktiva:		
Mohawk	\$ 1.721.214	1.769.065
Dal-Tile	1.731.258	1.732.818
Unilin	2.672.389	2.533.070
Konzern und Eliminierungen	178.823	171.275
-----	-----	-----
Konsolidierte		

Aktiva	\$	6.303.684	6.206.228
-----	---	-----	-----

Überleitung des auf Mohawk Industries, Inc. entfallenden Nettogewinns zum auf Mohawk Industries, Inc. entfallenden bereinigten Nettogewinn und zum auf Mohawk Industries, Inc. entfallenden bereinigten verwässerten Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc. (Beträge in Tausend, ausgenommen Angaben je Aktie)

Dreimonatszeitraum bis zum

	31. Dezember	31. Dezember
	2012	2011
	-----	-----

Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender Nettogewinn	\$66.389	42.931
Ausgleichsposten:		
Unrealisierte Wechselkursverluste (1)	-	-
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	6.035
Geschäftsumstrukturierungen	6.109	7.696
Schuldentilgungsaufwand	-	-
Ertragssteuern	(2.111)	(7.152)
-----	-----	-----
Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender bereinigter Nettogewinn	\$70.387	49.510
-----	-----	-----

Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender bereinigter verwässerter Gewinn je Aktie	\$1,01	0,72
Gewichtete Durchschnittszahl der im Umlauf befindlichen Stammaktien		
-verwässert	69.536	69.016
-----	-----	-----

Zwölf Monate bis zum

	31.	
	31. Dezember	Dezember
	2012	2011
	-----	-----

Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender Nettogewinn	250.258	173.922
Ausgleichsposten:		
Unrealisierte Wechselkursverluste (1)	-	9.085
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	6.035
Geschäftsumstrukturierungen	18.564	23.209
Schuldentilgungsaufwand	-	1.116
Ertragssteuern	(7.003)	(11.749)
-----	-----	-----
Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender bereinigter Nettogewinn	261.819	201.618
-----	-----	-----

Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender bereinigter verwässerter Gewinn je Aktie	3,78	2,92
Gewichtete Durchschnittszahl der im Umlauf befindlichen Stammaktien		
-verwässert	69.306	68.964

 Überleitung des operativen Cashflow zum freien Cashflow
 (Beträge in Tausend)

	Dreimonatszeitraum bis zum ----- 31. Dezember 2012 -----
Netto-Cashflow aus Betriebstätigkeiten	\$289.043
Investitionsaufwand	73.296
-----	-----
Freier Cashflow	\$215.747
-----	-----

Überleitung der Gesamtverschuldung zur
 Nettoverschuldung
 (Beträge in Tausend)

	31. Dezember 2012 -----	31. Dezember 2011 -----
Kurzfristig fälliger Anteil von langfristigen Darlehen	\$55.213	386.255
Langfristige Darlehen ohne fälligen Anteil	1.327.729	1.200.184
Abzüglich: Barmittel und Bargegenwerte	477.672	311.945
-----	-----	-----
Nettoverschuldung	\$905.270	1.274.494
-----	-----	-----

Überleitung des Betriebsertrags zum bereinigten EBITDA
 (Beträge in Tausend)

	Dreimonatszeitraum bis zum			
	31. März 2012 -----	30. Juni 2012 -----	29. September 2012 -----	31. Dezember 2012 -----
Betriebsertrag	\$71.976	107.718	103.954	95.860
Sonstige (Ausgaben) Erträge	1.825	(440)	(322)	(1.366)
Auf Minderheitenbeteiligungen entfallender Nettogewinn	(635)	-	-	-
Abschreibungen	73.286	71.831	71.298	63.878
-----	-----	-----	-----	-----
EBITDA	146.452	179.109	174.930	158.372
Geschäftsumstrukturierungen	-	8.226	4.229	6.109
Angepasstes EBITDA	\$146.452	187.335	179.159	164.481
-----	-----	-----	-----	-----

Nettoverschuldung gegenüber
 bereinigtem EBITDA

Zurückliegende
 zwölf Monate
 bis zum
 31. Dezember
 2012

Betriebsertrag	379.508
Sonstige (Ausgaben) Erträge	(303)
Auf Minderheitenbeteiligungen entfallender Nettogewinn	(635)
Abschreibungen	280.293
-----	-----
EBITDA	658.863
Geschäftsumstrukturierungen	18.564
Angepasstes EBITDA	677.427
-----	-----

Nettoverschuldung gegenüber bereinigtem EBITDA	1,3
-----	---

Überleitung von Nettoumsatz zum Nettoumsatz bei konstantem Wechselkurs
(Beträge in Tausend)

	Dreimonatszeitraum bis zum		Zwölf Monate bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
	-----	-----	-----	-----
Nettoumsatz	\$1.435.659	1.378.297	5.787.980	5.642.258
Anpassung des Nettoumsatzes an einen konstanten Wechselkurs	9.423	-	92.300	-
-----	-----	---	-----	---
Nettoumsatz bei konstantem Wechselkurs	\$1.445.082	1.378.297	5.880.280	5.642.258
-----	-----	-----	-----	-----

Überleitung der Segment-Nettoumsätze zu Segment-Nettoumsätzen bei konstantem Wechselkurs
(Beträge in Tausend)

Dal-Tile	Dreimonatszeitraum bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
	-----	-----
Nettoumsatz	\$401.637	348.541
Anpassung des Segment-Nettoumsatzes an einen konstanten Wechselkurs	(1.635)	-
-----	-----	---
Segment-Nettoumsatz bei konstantem Wechselkurs	\$400.002	348.541
-----	-----	-----

Überleitung der Segment-Nettoumsätze zu Segment-Nettoumsätzen bei konstantem Wechselkurs
(Beträge in Tausend)

Unilin	Dreimonatszeitraum bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
	-----	-----
Nettoumsatz	\$329.969	326.321
Anpassung des Segment-Nettoumsatzes an einen konstanten Wechselkurs	11.058	-
-----	-----	---
Segment-Nettoumsatz bei		

konstantem Wechselkurs	\$341.027	326.321
-----	-----	-----

Überleitung des Betriebsertrags zum bereinigten Betriebsertrag
(Beträge in Tausend)

	Dreimonatszeitraum bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
	-----	-----
Betriebsertrag	\$95.860	66.294
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	6.035
Geschäftsumstrukturierungen	6.109	7.696
-----	-----	-----
Bereinigtes Betriebsergebnis	\$101.969	80.025
-----	-----	-----
Bereinigte Betriebsmarge als prozentueller Anteil am Nettoumsatz	7,1%	5,8%

	Zwölf Monate bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
	-----	-----
Betriebsertrag	379.508	315.542
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	6.035
Geschäftsumstrukturierungen	18.564	23.209
-----	-----	-----
Bereinigtes Betriebsergebnis	398.072	344.786
-----	-----	-----
Bereinigte Betriebsmarge als prozentueller Anteil am Nettoumsatz	6,9%	6,1%

Überleitung des Segment-Betriebsertrags zum bereinigten Segment-Betriebsertrag
(Beträge in Tausend)

	Dreimonatszeitraum bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
	-----	-----
Mohawk		
-----	-----	-----
Betriebsertrag	\$51.968	30.687
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	2.761
Geschäftsumstrukturierungen	-	7.696
-----	---	-----
Bereinigter Segment-Betriebsertrag	\$51.968	41.144
-----	-----	-----
Bereinigte Betriebsmarge als prozentueller Anteil am Nettoumsatz	7,2%	5,7%
-----	---	---

	Zwölf Monate bis zum	
	31. Dezember	31. Dezember
Mohawk	2012	2011
Betriebsertrag	158.196	109.874
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	2.761
Geschäftsumstrukturierungen	10.504	23.209
Bereinigter Segment- Betriebsertrag	168.700	135.844
Bereinigte Betriebsmarge als prozentueller Anteil am Nettoumsatz	5,8%	4,6%

Überleitung des Segment-Betriebsertrags zum bereinigten Segment-Betriebsertrag
(Beträge in Tausend)

	Dreimonatszeitraum bis zum	
	31. Dezember	31. Dezember 2011
Dal-Tile	2012	
Betriebsertrag	\$21.039	18.387
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	3.274
Geschäftsumstrukturierungen	6.109	-
Bereinigter Segment- Betriebsertrag	\$27.148	21.661
Bereinigte Betriebsmarge als prozentueller Anteil am Nettoumsatz	6,8%	6,2%

	Zwölf Monate bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
Dal-Tile		
Betriebsertrag	120.951	101.298
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	3.274
Geschäftsumstrukturierungen	6.109	-
Bereinigter Segment- Betriebsertrag	127.060	104.572
Bereinigte Betriebsmarge als prozentueller Anteil am Nettoumsatz	7,9%	7,2%

Überleitung des Segment-Betriebsertrags zum bereinigten Segment-Betriebsertrag
(Beträge in Tausend)

	Dreimonatszeitraum bis zum	
	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
Unilin		
Betriebsertrag	29.796	21.640
Geschäftsumstrukturierungen	-	-

Bereinigter Segment- Betriebsertrag	\$29.796	21.640
-----	-----	-----
Bereinigte Betriebsmarge als prozentueller Anteil am Nettoumsatz	9,0%	6,6%

Zwölf Monate bis zum

Unilin	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
-----	-----	-----
Betriebsertrag	126.409	127.147
Geschäftsumstrukturierungen	1.951	-
-----	-----	-----
Bereinigter Segment- Betriebsertrag	128.360	127.147
-----	-----	-----
Bereinigte Betriebsmarge als prozentueller Anteil am Nettoumsatz	9,5%	9,5%

Überleitung des Gewinns vor Ertragssteuern zum bereinigten Gewinn vor Ertragssteuern
(Beträge in Tausend)

Dreimonatszeitraum bis zum

	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
-----	-----	-----
Gewinn vor Ertragssteuern	\$79.092	41.907
Bereinigungen des Gewinns vor Ertragssteuern:		
Korrektur der Bilanzierung von operativen Leasingposten (2)	-	6.035
Geschäftsumstrukturierungen	6.109	7.696
-----	-----	-----
Bereinigter Gewinn vor Ertragssteuern:	\$85.201	55.638
-----	-----	-----

Überleitung des Ertragssteueraufwands zum bereinigten Ertragssteueraufwand
(Beträge in Tausend)

Dreimonatszeitraum bis zum

	31. Dezember 2012	31. Dezember 2011
-----	-----	-----
Ertragssteueraufwand	\$12.703	(1.990)
Ertragssteuereffekt von Bereinigungsposten	2.111	7.152
-----	-----	-----
Bereinigter Ertragssteueraufwand	\$14.814	5.162
-----	-----	-----
Bereinigter Ertragssteuersatz	17%	9%
-----	---	---

(1) Unrealisierte Wechselkursverluste aus dem 3. Quartal 2011 im Zusammenhang mit bestimmten ausländischen Konzerngesellschaften des Unternehmens, die Rechnungsposten und Betriebsergebnisse in US-Dollar anstatt der jeweiligen Lokalwährung erfassen.

(2) Korrektur eines unerheblichen Fehlers bei der Bilanzierung operativer Leasingposten.

Das Unternehmen vertritt die Auffassung, dass es sowohl für interne Zwecke als auch für Investoren nützlich ist, gegebenenfalls sowohl GAAP-konforme als auch die oben aufgeführten nicht GAAP-konformen Kennzahlen heranzuziehen, um die geschäftliche Entwicklung zu Planungszecken und zur Erstellung von Prognosen für nachfolgende Geschäftsperioden zu beurteilen.

Web site: <http://www.mohawkind.com/>

Kontakt:

KONTAKT: Frank H. Boykin, Chief Financial Officer,
+1-706-624-2695

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100008240/100733463> abgerufen werden.