

04.11.2013 - 06:25 Uhr

Mohawk Industries, Inc. gibt Ergebnisse für drittes Quartal bekannt

-- Nettoumsatz 33 % über Vorjahr

-- Bereinigter EPS 94 % gestiegen

Calhoun, Georgia (ots/PRNewswire) - Mohawk Industries, Inc. hat heute für das dritte Quartal 2013 Nettoeinkünfte von 119 Millionen \$ und einen verwässerten Gewinn je Aktie (EPS) von 1,63 \$ bekannt gegeben. Ohne Sonderbelastungen lag das Nettoeinkommen bei 147 Millionen \$ und der EPS bei 2,02 \$ und damit 94 % höher als der bereinigte EPS im dritten Quartal des Vorjahrs. Der Nettoumsatz für das dritte Quartal 2013 lag bei rund 2,0 Milliarden \$ und damit 33 % höher als im dritten Quartal des Vorjahrs. Im dritten Quartal von 2012 lag der Nettoumsatz bei rund 1,5 Milliarden \$, das Nettoeinkommen bei 70 Millionen \$ und der EPS bei 1,01 \$; ohne Sonderbelastungen lag das Nettoeinkommen bei 72 Millionen \$ und der EPS bei 1,04 \$.

Der Neunmonatsumsatz bis 28. September 2013 betrug rund 5,4 Milliarden \$, ein Anstieg von etwa 25 % gegenüber dem Vorjahr. Nettoeinkommen und EPS für die neun Monate waren 254 Millionen \$ bzw. 3,53 \$. Ohne Sonderbelastungen lag das Nettoeinkommen bei 342 Millionen \$ und der EPS bei 4,76 \$, ein Anstieg von 72 % gegenüber dem bereinigten Neun-Monate-EPS von 2012. Der Nettoumsatz in den neun Monaten bis 29. September 2012 lag bei etwa 4,4 Milliarden \$, das Nettoeinkommen bei 184 Millionen \$ und der EPS bei 2,66 \$. Ohne Sonderbelastungen lag das Nettoeinkommen bei 191 Millionen \$ und der EPS bei 2,76 \$.

Jeffrey S. Lorberbaum, Vorstandsvorsitzender und CEO von Mohawk Industries, kommentierte das Neunmonatsergebnis so: "In diesem Quartal verzeichnen wir den höchsten bereinigten EPS in der Geschichte des Unternehmens. Unser starkes Wachstum in diesem Zeitraum wurde durch hohe US-Umsätze, Effizienzsteigerungen und den Beitrag unserer Akquisitionen Pergo, Marazzi und Spano unterstützt. Der Nettoumsatz in unserem Kerngeschäft stieg wie berichtet um 5 %, der Rest der Umsatzsteigerung ist unseren neuesten Akquisitionen zu verdanken. Unser bereinigtes operatives Ergebnis verbesserte sich gegenüber dem Vorjahr um 350 Basispunkte auf etwa 11 % des Umsatzes als Resultat eines erweiterten Produktmixes mit innovativen neuen Kollektionen, verbesserter Herstellung, effizienterer Distribution und der Implementierung neuer Systeme und Prozesse. Laufende Maßnahmen zur Kostenbegrenzung verbesserten unsere bereinigten Vertriebsgemeinkosten um 130 Basispunkte, und das trotz erheblicher Investitionen in Muster und Marketing für neu eingeführte Produkte."

Der Umsatz in der Teppichsparte für das Quartal lag bei 773 Millionen \$ und damit 3 % über dem Vorjahr als Resultat der stärkeren Nachfrage aus Neubau und Renovierung von Wohngebäuden. Die Umsatzrendite der Sparte ohne Sonderbelastungen lag im Quartal bei 9 % des Umsatzes, stieg um 290 Basispunkte und war damit stärker als in den letzten sechs Jahren aufgrund verbessertem Produktmix, der Umschichtung von Anlagewerten, Produktivität, Ausgabenkontrollen und Volumennutzung. Das Wohngebäudesegment verbesserte sich weiter mit der Festigung der branchenführenden Position des Unternehmens im Bereich Premium-Teppichböden und der Einführung der Luxus-Polyesterkollektion Soft Appeal(TM). Bereits früher vorgenommene Preiserhöhungen glichen den Preisanstieg bei den Rohstoffen aus.

Im Keramiksegment betrug der Nettoumsatz 767 Millionen \$ und damit 84 % mehr als im Vorjahr, mit starken Ergebnissen aus dem traditionellen Dal-Tile-Geschäft und der Marazzi-Akquisition. Die Umsatzrendite ohne Sonderbelastungen lag bei rund 12 % des Umsatzes, ein Anstieg von 290 Basispunkten gegenüber dem Vorjahr aufgrund höherer Volumen, Effizienzsteigerungen und verbessertem Produktmix. Der Umsatz in Nordamerika stieg im niedrigen Zehnerbereich mit guten Erfolgen bei Spezialeinzelhandel, Einrichtungshäusern, Baumärkten und kommerziellen Kanälen sowie in Mexiko, wo die Umsätze dem übrigen Markt davon liefen. In Nordamerika wurde im August eine Preiserhöhung von 2-4 % umgesetzt, um höhere Energie- und Transportkosten auszugleichen. Der russische Keramikumsatz des Unternehmens überstieg den Gesamtmarkt und sicherte sich Anteile durch erfolgreiche Produkteinführungen und Stärken in den Bereichen Neubau und Einzelhandelsketten. In Europa stieg der Keramikumsatz in den östlichen Ländern, während der Nahe und Ferne Osten den schleppenden Absatz in Westeuropa ausglich.

Die Sparte Laminat und Holz erzielte einen Umsatz von 451 Millionen \$ und damit 37 % mehr als im Vorjahr, wobei der Großteil des Anstiegs der Akquisition von Pergo und Spano und dem nordamerikanischen Wachstum in allen Produktkategorien und auf allen Absatzkanälen zu verdanken ist. Das operative Ergebnis ohne Sonderbelastungen lag bei rund 13 % des Umsatzes und verbesserte sich gegenüber dem Vorjahr um 380 Basispunkte, insbesondere aufgrund des gestiegenen nordamerikanischen Volumens, der insgesamt verbesserten Produktivität und gesunkenem Abschreibungsaufwand. In Nordamerika sorgte die Integration von Unilin und Pergo für verbesserte Produktivität und Effizienz; zur Erfüllung der wachsenden Nachfrage nach Schnittholz wird zusätzliche Kapazität bereitgestellt. In Europa wurden die Herstellungsanlagen von Pergo geschlossen und die Produktion an den effizienteren belgischen Standort des Unternehmens verlegt, um das Produktangebot zu verbessern und die Herstellungskosten zu senken. In Russland und Australien wurden Preiserhöhungen von 4 bis 8 % für Laminat und Holz umgesetzt, um Währungsschwankungen auszugleichen. Die neue Fabrik für Dämmplatten in Frankreich ist in Produktion gegangen und dehnt die Reichweite des Unternehmens in Frankreich und Deutschland aus.

"Mohawk ist heute in einer stärkeren Position als je zuvor in der Unternehmensgeschichte", sagte Lorberbaum. "Unser Gewinn ist deutlich gestiegen und wir erwarten für nächstes Jahr weitere Verbesserungen. Mit unseren Akquisitionen Pergo, Marazzi und

Spano bewegen wir uns schnell in Richtung Synergien, geringere Kosten und Umsatzwachstum. Wir haben bereits mehrere Initiativen zur Leistungsverbesserung bei diesen Akquisitionen durchgeführt, beispielsweise die Einführung neuer Strategien and Organisationsstrukturen, die Aktualisierung der Marketingtaktik und der Produktlinien und die Kostenreduzierung durch optimierte Verfahren und Schließung von Anlagen mit hohen Kosten. In unserem Kerngeschäft bieten sich erhebliche Chancen für bessere Ergebnisse durch die erstarkende US-Wirtschaft und weitere Investitionen in unsere Mitarbeiter, Produkte und Kapazitäten. Angesichts dieser Faktoren rechnen wir für das vierte Quartal mit einem Gewinn von 1,66 \$ bis 1,75 \$ je Aktie unter Ausschluss von Umstrukturierungs- und Akquisitionskosten."

Mohawk Industries ist ein führender globaler Hersteller von Bodenbelägen, dessen Produkte den Wert von Wohn- und Geschäftsgebäuden rund um die Welt erhöhen. Mohawks vertikal integrierte Herstellungsprozesse und Vertriebskanäle bieten Wettbewerbsvorteile in der Produktion von Bodenbelägen wie Teppichböden, Teppichen, Keramikfliesen, Laminat, Holz, Stein und PVC. Unsere branchenführenden Innovationen haben Produkte und Techniken hervorgebracht, die unsere Marken unverkennbar machen und allen Ansprüchen für Renovierungen und Neubauten gerecht werden. Unsere Marken, die zu den bekanntesten der Branche gehören, sind American Olean, Bigelow, Daltile, Durkan, Karastan, Lees, Marazzi, Kerama Marazzi, Mohawk, Pergo, Unilin und Quick-Step. Im vergangenen Jahrzehnt hat Mohawk sich von einem amerikanischen Teppichhersteller zum weltgrößten Hersteller von Bodenbelägen mit Aktivitäten in Australien, Brasilien, China, Europa, Indien, Kanada, Malaysia, Mexiko, Russland und den Vereinigten Staaten transformiert.

Bestimmte Aussagen in den obigen Abschnitten, insbesondere zu prognostizierten zukünftigen Ergebnissen, Geschäftsaussichten, Wachstum, Betriebsstrategien und Ähnlichem sowie solche, die Wörter wie "könnte", "sollte", "glaubt", "prognostiziert", "erwartet", "schätzt" oder ähnliche Ausdrücke enthalten, sind "vorausschauende Aussagen". Für diese Aussagen beansprucht Mohawk den Safe-Harbor-Schutz für vorausschauende Aussagen im Sinne des Private Securities Litigation Reform Act von 1995. Es wird keine Gewähr gegeben, dass vorausschauende Aussagen akkurat sind, da sie auf vielen Annahmen beruhen, die Risiken und Unwägbarkeiten unterliegen. Folgende wichtige Faktoren können zu abweichenden zukünftigen Ergebnissen führen: Änderungen des Wirtschafts- oder Branchenklimas; Konkurrenz; Inflation bei Rohstoffpreisen und anderen Beschaffungskosten; Energiekosten und Energieversorgung; Zeitpunkt und Höhe von Investitionen; Zeitpunkt und Umsetzung von Preiserhöhungen für Produkte des Unternehmens; Wertminderungen; Integration von Akquisitionen; internationale Aktivitäten; Einführung neuer Produkte; Rationalisierung von Abläufen; Steuer-, Produkt- und andere Ansprüche; Rechtsstreitigkeiten sowie andere Risiken, die in Mohawks SEC-Berichten und Veröffentlichungen aufgeführt sind.

Telefonkonferenz Freitag, 1. November 2013 um 11:00 Eastern Time

Die Telefonnummer für USA/Kanada ist 1-800-603-9255, international/lokal 1-706-634-2294. Konferenz-ID 74423838. Ein Mitschnitt ist bis Freitag, 22. November 22, 2013 durch Anruf unter 855-859-2056 (US/lokal) oder 404-537-3406 (international/lokal) und Angabe der Konferenz-ID 74423838 erhältlich.

MOHAWK INDUSTRIES, INC. UND TOCHTERUNTERNEHMEN

Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung	Drei Monate bis		Neun Monate bis	
	28. September 2013	29. September 2012	28. September 2013	29. September 2012
(Werte in Tausend, außer Werte je Aktie)				
Nettoumsatz	\$ 1.961.536	1.473.493	5.424.650	4.352.321
Umsatzkosten	1.444.646	1.100.656	4.016.638	3.231.594
Bruttogewinn	516.890	372.837	1.408.012	1.120.727
Vertriebsgemeinkosten	340.987	268.883	1.012.069	837.079
Betriebseinnahmen	175.903	103.954	395.943	283.648
Zinskosten	25.630	17.969	70.098	59.311
Sonstige Ausgaben (Einnahmen). netto	1.168	322	6.458	(1063)
Einnahmen aus laufendem Betrieb vor Steuern	149.105	85.663	319.387	225.400
Einkommenssteueraufwand	28.993	15.359	62.965	40.896
Einnahmen aus laufendem Betrieb	120.112	70.304	256.422	184.504
Verlust aus aufgegebenen Aktivitäten, netto nach				

Einkommenssteuervorteil von 297 \$ und 782	\$(553)	-	(1914)	-
-----	-----	---	-----	---
Nettoeinnahmen inklusive Minderheitsbeteiligungen	119.559	70.304	254.508	184.504
Nettoeinnahmen aus Minderheitsbeteiligungen	491	-	373	635
-----	---	---	---	---
Nettoeinnahmen aus Mohawk Industries, Inc.	\$119.068	70.304	254.135	183.869
-----	-----	-----	-----	-----
Bereinigtes Ergebnis je Aktie aus Mohawk Industries, Inc. Einnahmen aus laufendem Betrieb	\$1,65	1,02	3,59	2,67
Verlust aus aufgegebenen Aktivitäten, netto nach Einkommenssteuer	(0,01)	-	(0,03)	-
-----	-----	---	-----	---
Bereinigtes Ergebnis je Aktie aus Mohawk Industries, Inc.	\$1,64	1,02	3,56	2,67
-----	-----	---	-----	---
Gewichteter Durchschnitt ausgegebene Stammaktien - Basis	72.575	69.010	71.467	68.952
-----	-----	-----	-----	-----
Verwässertes Ergebnis je Aktie aus Mohawk Industries, Inc. Einnahmen aus laufendem Betrieb	\$1,64	1,01	3,56	2,66
Verlust aus aufgegebenen Aktivitäten, netto nach Einkommenssteuer	(0,01)	-	(0,03)	-
-----	-----	---	-----	---
Verwässertes Ergebnis je Aktie aus Mohawk Industries, Inc.	\$1,63	1,01	3,53	2,66
-----	-----	---	-----	---
Gewichteter Durchschnitt ausgegebene Stammaktien - verwässert	73.087	69.337	71.975	69.247
-----	-----	-----	-----	-----
Sonstige finanzielle Informationen (Werte in Tausend) Wertminderung und Abschreibung	\$81.550	71.298	222.542	216.415
-----	-----	-----	-----	-----
Investitionsaufwand	\$109.426	47.311	255.523	134.998
-----	-----	-----	-----	-----

Konsolidierte Bilanzdaten
(Werte in Tausend)

28. September 2013	29. September 2012
-----	-----

VERMÖGENSWERTE

Aktuelles Vermögen:		
Bar und Äquivalente	\$63.580	380.842
Außenstände, netto	1.154.368	817.214
Inventar	1.612.696	1.139.403
Vorfinanzierte Ausgaben und anderes aktuelles Vermögen	221.767	146.275
Gestundete Einkommenssteuer	136.052	112.995

Aktuelles Vermögen gesamt	3.188.463	2.596.729
Immobilien, Anlagen und Ausrüstung, netto	2.683.984	1.657.226
Ideeller Firmenwert	1.713.883	1.371.494
Immaterielle Vermögenswerte, netto	811.116	554.257
Gestundete Einkommenssteuer und anderes nicht aktuelles Vermögen	166.711	122.906

	\$ 8.564.157	6.302.612
---	-----	-----

VERBINDLICHKEITEN UND EIGENKAPITAL

Aktuelle Verbindlichkeiten:		
Aktueller Anteil an langfristigen Schulden	\$89.031	57.673
Lieferantenverbindlichkeiten und angefallene Kosten	1.296.192	761.186
-----	-----	-----
Aktuelle Verbindlichkeiten gesamt	1.385.223	818.859
Langfristige Schulden, abzüglich aktueller Anteil	2.257.391	1.467.269
Gestundete Einkommenssteuer und andere langfristige Verbindlichkeiten	587.910	421.549
-----	-----	-----
Verbindlichkeiten gesamt	4.230.524	2.707.677
-----	-----	-----
Minderheitsbeteiligungen	-	-
-----	---	---
Eigenkapital gesamt	4.333.633	3.594.935
-----	-----	-----
	\$ 8.564.157	6.302.612
---	-----	-----

Bilanz nach Sparten	Zum Stichtag oder für			
	Drei Monate bis		die neun Monate bis	
	-----	-----	-----	-----
(Werte in Tausend)	September 28. 2013	September 29. 2012	September 28. 2013	September 29. 2012
	---	---	---	---

Nettoumsatz:				
Teppich	\$772.751	751.787	2.238.953	2.186.160
Keramik	767.005	417.533	1.939.054	1.214.746
Laminat und Holz	450.723	328.582	1.326.178	1.020.380
Umsatz zwischen Sparten	(28.943)	(24.409)	(79.535)	(68.965)
-----	-----	-----	-----	-----
Konsolidierter Nettoumsatz	1.961.536	1.473.493	5.424.650	4.352.321
-----	-----	-----	-----	-----

Betriebseinnahmen (Verlust):				
Teppich	\$68.836	43.810	148.936	106.228
Keramik	75.908	37.452	152.188	99.912

Laminat und Holz	39.020	28.892	119.075	96.613
Konzern und Eliminierungen	(7.861)	(6.200)	(24.256)	(19.105)

Konsolidierte Betriebseinnahmen	\$175.903	103.954	395.943	283.648

Vermögen:				
Teppich		\$ 1.830.869	1.760.828	
Keramik		3.820.002	1.783.147	
Laminat und Holz		2.721.707	2.586.084	
Konzern und Eliminierungen		191.579	172.553	

Konsolidiertes Vermögen		\$ 8.564.157	6.302.612	

Überleitungsrechnung des Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibenden Nettoeinkommens zu bereinigtem, Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibenden Nettoeinkommen und bereinigtem verwässerten, Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibendem Ergebnis je Aktie
(Werte in Tausend, außer Werte je Aktie)

	Drei Monate bis	

	29.	
	28.	September
	September	2012
	2013	----

Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibende Nettoeinnahmen	\$119.068	70.304
Bereinigungsfaktoren:		
Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	24.431	4.229
Erwerbsmethode Akquisitionen (Inventaraufstockung)	12.297	-
Aufgegebene Aktivitäten	851	-
Kosten für gestundete Schulden	490	
Zins auf 3,85 % Anleihen	-	-
Einkommenssteuer	(9.772)	(2.691)

Bereinigte, Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibende Nettoeinnahmen	\$147.365	71.842

Bereinigtes verwässertes, Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibendes Ergebnis je Aktie.	2.02	1.04
Gewichteter Durchschnitt ausgegebene Stammaktien - verwässert	73.087	69.337

Neun Monate bis

28.	29.	
September	September	
2013	2012	
----	----	

Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibende Nettoeinnahmen	254.135	183.869
Bereinigungsfaktoren: Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	75.608	12.455
Erwerbsmethode Akquisitionen (Inventaraufstockung)	31.041	
Aufgegebene Aktivitäten	2.696	-
Kosten für gestundete Schulden	490	
Zins auf 3,85 % Anleihen	3.559	-
Einkommenssteuer	(25.220)	(4.892)
-----	-----	-----

Bereinigte, Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibende Nettoeinnahmen	342.309	191.432
-----	-----	-----

Bereinigtes verwässertes, Mohawk Industries, Inc. zuzuschreibendes Ergebnis je Aktie.	4.76	2.76
Gewichteter Durchschnitt ausgegebene Stammaktien - verwässert	71.975	69.247

Überleitungsrechnung von Gesamtschulden zu

Nettoschulden
(Werte in Tausend)

28. September
2013

Aktueller Anteil an langfristigen Schulden	\$89.031
Langfristige Schulden, abzüglich aktueller Anteil	2.257.391
Abzüglich: Bar und Äquivalente	63.580
Nettoschulden	\$2.282.842

Überleitungsrechnung des Betriebseinkommens zu pro forma bereinigtem EBITDA

(Werte in
Tausend)

Letzte
zwölf
Monate

Drei Monate bis

31.	30.	29.	28.	28.	
Dezember	März	Juni	September	September	
2012	2013	2013	2013	2013	

Betriebseinkommen	\$95.860	86.842	133.198	175.903	491.803
Sonstige Einnahmen (Ausgaben)	(1.366)	(6.387)	1.097	(1.168)	(7.824)
Nettoverlust (Einnahmen) aus Minderheitsbeteiligungen	-	(72)	190	(491)	(373)
Wertminderung und Abschreibung	63.878	60.349	80.643	81.550	286.420
EBITDA	158.372	140.732	215.128	255.794	770.026
Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	6.109	9.856	41.321	24.431	81.717
Erwerbsmethode Akquisitionen (Inventaraufstockung)	-	-	18.744	12.297	31.041
EBITDA Akquisitionen	55.046	40.542	-	-	95.588
Pro forma bereinigtes EBITDA	\$219.527	191.130	275.193	292.522	978.372

Nettoschulden zu
pro forma
bereinigtem
EBITDA

2.3

Überleitungsrechnung von Nettoumsatz zu Nettoumsatz mit konstantem Wechselkurs
(Werte in Tausend)

Drei Monate bis

28. September	29. September
2013	2012

Nettoumsatz	\$1.961.536	1.473.493
-------------	-------------	-----------

Bereinigung zu Nettoumsatz mit konstantem Wechselkurs	(13.621)	-
	-----	---
Nettoumsatz mit konstantem Wechselkurs	\$1.947.915	1.473.493
	-----	-----

Überleitungsrechnung von Nettoumsatz nach Sparten zu Nettoumsatz nach
Sparten mit konstantem Wechselkurs
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	

	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Keramik		
Nettoumsatz	\$767.005	417.533
Bereinigung zu Nettoumsatz nach Sparten mit konstantem Wechselkurs	91	-
Nettoumsatz nach Sparten mit konstantem Wechselkurs	\$767.096	417.533
	-----	-----

Überleitungsrechnung von Nettoumsatz nach Sparten zu Nettoumsatz nach
Sparten mit konstantem Wechselkurs
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	

	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Laminat und Holz		
Nettoumsatz	\$450.723	328.582
Bereinigung zu Nettoumsatz nach Sparten mit konstantem Wechselkurs	(13.712)	-
Nettoumsatz nach Sparten mit konstantem Wechselkurs	\$437.011	328.582
	-----	-----

Überleitungsrechnung von Bruttogewinn zu bereinigtem Bruttogewinn
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	

	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Bruttogewinn	\$516.890	372.837
Bereinigung des Bruttogewinns:		
Restrukturierung und Kosten für Integration	14.699	2.984
Erwerbsmethode Akquisitionen (Inventaraufstockung)	12.297	-
Bereinigter Bruttogewinn	\$543.886	375.821
	-----	-----
Bereinigter Bruttogewinn als Prozentwert des Nettoumsatzes	27,7 %	25,5 %

Überleitungsrechnung der Vertriebsgemeinkosten zu bereinigten
Vertriebsgemeinkosten
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	

	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Vertriebsgemeinkosten	\$340.987	268.883
Bereinigung der Vertriebsgemeinkosten:		
Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	(9712)	(1245)

Bereinigte Vertriebsgemeinkosten	\$331.275	267.638
-----	-----	-----
Bereinigte Vertriebsgemeinkosten als Prozentwert des Nettoumsatzes	16,9 %	18,2 %

Überleitungsrechnung der Betriebseinnahmen zu bereinigten Betriebseinnahmen
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	

	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Betriebseinnahmen	\$175.903	103.954
Bereinigung der Betriebseinnahmen:		
Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	24.411	4.229
Erwerbsmethode Akquisitionen (Inventaraufstockung)	12.297	-
Bereinigte Betriebseinnahmen	\$212.611	108.183
-----	-----	-----
Bereinigte Umsatzrendite als Prozentwert des Nettoumsatzes	10,8 %	7,3 %

Überleitungsrechnung der Betriebseinnahmen nach Sparte zu bereinigten
Betriebseinnahmen nach Sparte
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	

	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Teppich		
Betriebseinnahmen	\$68.836	43.810
Bereinigung der Betriebseinnahmen nach Sparte:		
Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	1.570	3.122
Bereinigte Betriebseinnahmen nach Sparte	\$70.406	46.932
-----	-----	-----
Bereinigte Umsatzrendite als Prozentwert des Nettoumsatzes	9,1 %	6,2 %

Überleitungsrechnung der Betriebseinnahmen nach Sparte zu bereinigten
Betriebseinnahmen nach Sparte
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	

	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Keramik		
Betriebseinnahmen	\$75.908	37.452
Bereinigung der Betriebseinnahmen nach Sparte:		
Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	3.070	-
Erwerbsmethode Akquisitionen (Inventaraufstockung)	12.297	-
Bereinigte Betriebseinnahmen nach Sparte	\$91.275	37.452
-----	-----	-----
Bereinigte Umsatzrendite als Prozentwert des Nettoumsatzes	11,9 %	9,0 %

Überleitungsrechnung der Betriebseinnahmen nach Sparte zu bereinigten
Betriebseinnahmen nach Sparte
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	

	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Laminat und Holz		

Betriebseinnahmen	\$39.020	28.892
Bereinigung der Betriebseinnahmen nach Sparte:		
Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	19.246	1.107
Bereinigte Betriebseinnahmen nach Sparte	\$58.266	29.999
-----	-----	-----
Bereinigte Umsatzrendite als Prozentwert des Nettoumsatzes	12,9 %	9,1 %

Überleitungsrechnung von Einnahmen aus laufendem Betrieb vor Einkommenssteuer zu bereinigten Einnahmen aus laufendem Betrieb vor Einkommenssteuer
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	
	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Einnahmen aus laufendem Betrieb vor Einkommenssteuer	\$149.105	85.663
Bereinigung der Einnahmen aus laufendem Betrieb vor Einkommenssteuer:		
Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration	24.431	4.229
Erwerbsmethode Akquisitionen (Inventaraufstockung)	12.297	-
Kosten für gestundete Schulden	490	-
Zins auf 3,85 % Anleihen	-	-
Bereinigte Einnahmen vor Einkommenssteuer	\$186.323	89.892
-----	-----	-----

Überleitungsrechnung von Einkommenssteueraufwand zu bereinigtem Einkommenssteueraufwand
(Werte in Tausend)

	Drei Monate bis	
	28. September	29. September
	2013	2012
	-----	-----
Einkommenssteueraufwand	\$28.993	15.359
Einkommenssteuerwirkung der Bereinigungsfaktoren	9.475	2.691
-----	-----	-----
Bereinigter Einkommenssteueraufwand	\$38.468	18.050
-----	-----	-----
Bereinigter Einkommenssteuersatz	21 %	20 %
-----	---	---

Das Unternehmen hält es für sich und für Investoren für sinnvoll, soweit zutreffend die GAAP und die obigen Nicht-GAAP-Werte durchzusehen, um die Leistung des Unternehmens für die Planung und Prognostizierung kommender Zeiträume einzuschätzen.

Insbesondere hält das Unternehmen den Ausschluss der Auswirkungen von Restrukturierung, Akquisition und Kosten für Integration für zweckmäßig, da er unsere Leistungen in verschiedenen Zeiträumen zur Bewertung durch Investoren vergleichbarer macht.

Kontakt:

KONTAKT: Frank H. Boykin, Finanzvorstand, +1-706-624-2695

