

# Petro Welt Technologies AG

---

18.02.2014 - 08:32 Uhr

## **EANS-News: Sämtliche Hydraulic-Fracturing-Kapazitäten für 2014 erfolgreich vermarktet**

-----  
Corporate News übermittelt durch euro adhoc. Für den Inhalt ist der Emittent/Meldungsgeber verantwortlich.  
-----

Utl.: Ausschreibung über Zweijahres-Vertrag in Höhe von EUR 148 Millionen für Hydraulic Fracturing von Rosneft gewonnen  
Zusätzliche Ausschreibung in Höhe von EUR 53 Millionen für 2014 bis 2016 von Slavneft-Megionneftegaz gewonnen  
Über 60% der Fracturing Kapazitäten in Zwei- bis Dreijahres-Verträgen vermarktet  
Auftragsbuch 2014 umfasst Fracturing Aufträge in Höhe von EUR 221 Millionen  
CEO Manfred Kastner: Wir sind in die Zielgerade der Ausschreibungssaison 2014 eingebogen und freuen uns auf den Abschluss der letzten Verhandlungen. So schaffen wir die Basis für ein weiteres erfolgreiches Jahr für C.A.T. oil.

### Unternehmen

Wien, 18. Februar 2014 (euro adhoc) - C.A.T. oil AG (O2C, ISIN: AT0000A00Y78), einer der führenden Anbieter von Öl- und Gasfelddienstleistungen in Russland und Kasachstan, gab heute die erfolgreiche Vermarktung seiner Fracturing Kapazitäten bekannt. C.A.T. oils Tochtergesellschaft CATKoneft konnte eine Ausschreibung über einen Zweijahres-Auftrag in Höhe von EUR 148 Millionen (basierend auf einem Rubel-Euro-Wechselkurs von 47) bei seinem größten und langjährigen Kunden Rosneft gewinnen. Darüber hinaus erhielt CATKoneft im Rahmen einer weiteren Ausschreibung in Höhe von EUR 53 Millionen von Slavneft-Megionneftegaz für die Jahre 2014 bis 2016 den Zuschlag. In Verbindung mit den bereits bestehenden Dreijahres-Aufträgen von Lukoil und Rosneft hat C.A.T. oil erfolgreich mehr als 60% seiner Fracturing Kapazitäten in Zwei- bis Dreijahres-Verträgen vermarktet. Für 2014 umfasst das Auftragsbuch für Fracturing ein Volumen in Höhe von EUR 221 Millionen. Damit sind 100% der Fracturing Kapazitäten des Unternehmens vermarktet.

Manfred Kastner, Vorstandsvorsitzender der C.A.T. oil AG, sagte: "Hydraulic Fracturing ist der Ursprung unseres Unternehmens: Fracturing war die erste Dienstleistung, die wir angeboten haben und bleibt weiterhin ein wesentlicher Kernbereich unseres Unternehmens. Mit der Sicherung von Aufträgen in Höhe von EUR 221 Millionen haben wir unsere Fracturing Kapazitäten für 2014 vollständig vermarktet. Besonders freuen wir uns, dass uns wichtige Kunden wie etwa Rosneft erneut ihr Vertrauen ausgesprochen und mehrjährige Aufträge vergeben haben. Wir sind in die Zielgerade der Ausschreibungssaison 2014 eingebogen und freuen uns auf den Abschluss der letzten Verhandlungen. So schaffen wir die Basis für ein weiteres erfolgreiches Jahr für C.A.T. oil."

[www.catoilag.com](http://www.catoilag.com)

Pressekontakt:  
FTI Consulting  
Thomas M. Krammer  
Tel.: +49 (0)69 92037-183  
E-Mail: [thomas.krammer@fticonsulting.com](mailto:thomas.krammer@fticonsulting.com)

Steffi Fahjen  
Tel.: +49 (0)69 92037-115  
E-Mail: [steffi.fahjen@fticonsulting.com](mailto:steffi.fahjen@fticonsulting.com)

Über die C.A.T. oil AG:

Die C.A.T. oil AG ist eines der führenden unabhängigen Unternehmen im Bereich der Öl- und Gasfelddienstleistungen in Russland und Kasachstan und an der Frankfurter Wertpapierbörse im SDAX gelistet. C.A.T. oil bietet eine breite Palette an hochwertigen Dienstleistungen an, mit denen Öl- und Gasproduzenten die Lebensdauer ihrer Quellen verlängern bzw. unerschlossene Öl- und Gasquellen zugänglich machen können.

Seit der Gründung des Unternehmens im Jahr 1991 in Celle hat C.A.T. oil eine führende Position im Hydraulic Fracturing in Russland und Kasachstan aufgebaut. Fracturing ist eine sehr effektive Methode der Bohrlochstimulation, bei der das Gestein durch Einspeisung spezieller Flüssigkeiten unter Hochdruck aufgebrochen wird. Nach seinem Börsengang im Jahr 2006, baute das Unternehmen in den Jahren 2006 bis 2008 sein zweites Serviceangebot Sidetrack Drilling auf und etablierte damit eine starke Präsenz am russischen Markt. Beim Sidetrack Drilling werden neue Reservoirs von einem bestehenden Bohrloch aus erschlossen. 2011 und 2012 ging das Unternehmen in die nächste Phase seiner Wachstums- und Diversifikationsstrategie und baute High Class Drilling als drittes Leistungsangebot auf. Hierbei handelt es sich um die klassische Technologie des vertikalen, horizontalen oder geneigten Bohrens zur Erschließung von Erdöl- und Gasquellen. Insgesamt hat der Konzern seit dem IPO 2006 bereits mehr als EUR 400 Millionen in Wachstum und Diversifikation investiert.

Nach dem erfolgreichen Aufbau von High Class Drilling in den Jahren 2011 und 2012 führte C.A.T. oil 2013 eine neue Berichtsstruktur ein. Diese weist die Segmente "Well Services" (Fracturing, Cementing und Completion Operations) sowie "Drilling, Sidetracking und IPM (Integrated Project Management)" aus.

Zu den Kunden von C.A.T. oil zählen führende Öl- und Gasproduzenten wie Gazprom, Rosneft, Lukoil und KazMunaiGaz. Zu allen pflegt C.A.T. oil langjährige Beziehungen und ist seit dem Markteintritt in Russland in den frühen 90er Jahren ein zuverlässiger und geschätzter Geschäftspartner.

C.A.T. oil hat den Unternehmenssitz in Wien und beschäftigte in den ersten neun Monaten 2013 durchschnittlich 2.673 Mitarbeiter, den größten Teil davon in Russland und Kasachstan.

Rückfragehinweis:

Thomas Kramer

Tel: +49(0)69-92037-183

Email: [thomas.kramer@fticonsulting.com](mailto:thomas.kramer@fticonsulting.com)

Ende der Mitteilung

euro adhoc

-----  
Unternehmen: C.A.T. oil AG

Kärntner Ring 11-13

A-1010 Wien

Telefon: +43(0) 1 535 23 20 - 0

FAX: +43(0) 1 535 23 20 - 20

Email: [ir@catoilag.com](mailto:ir@catoilag.com)

WWW: <http://www.catoilag.com>

Branche: Öl und Gas Exploration

ISIN: AT0000A00Y78

Indizes: SDAX, Classic All Share, Prime All Share

Börsen: Regulierter Markt/Prime Standard: Frankfurt

Sprache: Deutsch

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100010077/100751369> abgerufen werden.