

25.02.2015 - 13:29 Uhr

## Mohawk Industries, Inc. gibt Finanzergebnisse des vierten Quartals bekannt

-- Rekord für den bereinigten Gewinn im 4. Quartal; 27 % Steigerung gegenüber dem Vorjahr

-- Bereinigtes Betriebsergebnis steigt um 160 Basispunkte

Calhoun, Georgia (ots/PRNewswire) - Mohawk Industries, Inc. wies heute einen Nettogewinn von 147 Mio. USD und einen verwässerten Gewinn je Aktie (EPS) in Höhe von 2,00 USD für das vierte Quartal 2014 aus. Ohne außergewöhnliche Ausgaben betrug das Nettoergebnis 167 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie lag bei 2,27 USD, eine Steigerung von 27 % gegenüber dem bereinigten Gewinn pro Aktie des 4. Quartals im Vorjahr und der höchste bereinigte Gewinn pro Aktie im 4. Quartal in der Geschichte des Unternehmens. Der Nettoumsatz für das 4. Quartal 2014 lag bei 1,95 Mrd. USD, eine Steigerung um 1,4 % gegenüber dem 4. Quartal des Vorjahrs oder 5 % auf Basis konstanter Wechselkurse. Für das 4. Quartal 2013 lagen die Nettoumsätze bei 1,92 Mrd. USD, das Nettoergebnis war 95 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie war bei 1,29 USD; außergewöhnliche Kosten ausgenommen betrug das Nettoergebnis 131 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie war 1,79 USD.

Der Nettoumsatz belief sich während der 12 Monate zum 31. Dezember 2014 auf 7,8 Mrd. USD. Somit ergab sich eine Steigerung von etwa 6 % gegenüber dem Vorjahr und eine Steigerung von 7 % auf Basis konstanter Wechselkurse. Nettogewinn und Gewinn pro Aktie beliefen sich während des zwölfmonatigen Berichtszeitraums auf 532 Mio. USD bzw. 7,25 USD. Der Nettogewinn belief sich nach Abzug des Restrukturierungsaufwands auf 598 Mio. USD und der bereinigte Gewinn pro Aktie war 8,15 USD, was einer 24-prozentigen Steigerung gegenüber dem bereinigten Gewinn pro Aktie des bereinigten Gewinns pro Aktie während des zwölfmonatigen Berichtszeitraums des Jahres 2013 entspricht. Für den am 31. Dezember 2013 endenden Berichtszeitraum betrug der Nettoumsatz 7,3 Mrd. USD, der Nettogewinn belief sich auf 349 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie war 4,82 USD; ausgenommen außergewöhnlicher Kosten, waren der Nettogewinn und der Gewinn pro Aktie bei 473 Mio. USD und 6,55 USD, respektive.

Der Vorstandsvorsitzende Jeffrey S. Lorberbaum kommentierte die Leistungen von Mohawk Industries im 4. Quartal wie folgt: "Während des Berichtszeitraums haben wir aufgrund von Produktivitätsinitiativen, aggressiver Kosteneinsparungen und der Vorteile durch unsere Akquisitionen das Betriebsergebnis signifikant um 18 % im Vergleich zum Vorjahr gesteigert. Wir lieferten solide Ergebnisse während des Quartals, indem wir einen höheren Gewinn auch bei negativen Wechselkurseinflüssen erwirtschafteten. Auf lokaler Basis hat sich unser europäisches Geschäft in allen Kategorien in einem herausforderndem Markt verbessert. Im gesamten Unternehmen reduzierten wir die Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten an den Umsätzen und hielten die Ausgaben flach, während gleichzeitig in die Wachstumsbereiche des Geschäfts investiert wurde."

Bei Teppichböden belief sich der Nettoumsatz im 4. Quartal auf 780 Mio. USD und lag somit 4 % über dem Vorjahr. Zudem stieg unser bereinigtes Betriebsergebnis im Vergleich zum Vorjahr um etwa 32 % und beläuft sich nunmehr auf 11 %, womit wir das beste Quartalsergebnis des vergangenen Jahrzehnts erzielt haben. Wir werden weiterhin von unserer Produktinnovation, den verbesserten Rohmaterialstrategien, der Anlagenvereinfachung, den höheren Investitionen in moderne Technologien und einer Steigerung unserer Vertriebsaktivitäten profitieren. In diesem Quartal haben wir SmartStrand® Forever Clean(TM), die nächste Generation unserer exklusiven Franchise-Lösung, eingeführt, die auf der nationalen Fachmesse für Bodenbeläge im Januar als innovativstes neues Produkt in jeder Bodenbelagskategorie gekürt wurde. Forever Clean kombiniert die luxuriöse Weichheit und die außergewöhnliche Haltbarkeit von SmartStrand mit dem exklusiven Spritzschutz von Nanoloc(TM) zur schnellen und einfachen Reinigung. Das Unternehmen setzt den Ausbau des Polyesterangebots mit Continuum(TM) fort, das an allen Preispositionen an Moment gewinnt. Bei kommerziellen Teppichböden hat das Geschäft sowohl sein Wachstum in Spitzenqualitäten als auch der Margen als Folge eines besseren Designs, einer verbesserten Produktivität und der Optimierung der Materialien ausgebaut.

Der Nettoumsatz des Keramiksegments für das Quartal betrug 744 Mio. USD, mehr als 1 % über dem im letzten Jahr berichteten Ergebnis oder 7 % bei konstanten Wechselkursen. Das bereinigte Betriebsergebnis des Segments wuchs um 16 % gegenüber dem Vorjahr, trotz der negativen Wechselkursentwicklung des fallenden Euros und Rubels; und die Marge stieg aufgrund höherer Produktivität sowie einer besseren Preisgestaltung und einem besseren Mix um 150 Basispunkte. In den USA entwickelte sich die kombinierte Organisation von Dal-Tile und Marazzi außerordentlich gut. Die konsolidierte Organisation hat das Styling unserer neuen Produkte erweitert, indem wir größere Fliesen, Rechtecke und Planken angeboten und unseren Produktmix erweitert sowie die durchschnittlichen Verkaufspreise erhöht haben. Das neue Keramikwerk des Unternehmens in Tennessee is on track to start up in the beginning of next year, with the building pad nearly complete. Die Keramikverkäufe des Unternehmens in Mexiko wachsen schnell an sowohl durch das Angebot besser gestylter Premium-Produkte und preiswerten Produkten als auch der stärkeren Beteiligung an Einzelhandels- und Neubauvertriebskanälen. Umsätze und Margen des Unternehmens wuchsen im europäischen Keramikgeschäft durch eine Verbesserung des Produktmixes, dem Ersatz ineffizienter Herstellungsanlagen und der Verringerung der Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten. Die Keramikumsätze in Russland expandierten signifikant in lokaler Währung, da die Konsumenten in Erwartung von Preissteigerungen vorab kauften.

Der Umsatz des Laminat- und Holzsegments für das Quartal betrug 459 Mio. USD, verringerte sich also um etwa 2 % gegenüber dem letzten Jahr und erhöhte sich um 4 % auf Basis konstanter Wechselkurse. Der bereinigte Betriebsgewinn für das Segment war

etwa 12 %, wuchs also um 30 Basispunkte gegenüber dem vorherigen Jahr. Laminatumsätze in Europa profitierten von der raschen Akzeptanz der neuen Quick-Step® Impressive(TM)-Kollektion mit neuen Oberflächentexturen und Wasserabweisungseigenschaften. Der Bau des LVT-Werks in Belgien wurde abgeschlossen, und beim Start konzentriert man sich auf die Entwicklung neuer Produkte. Während des Berichtszeitraums kaufte das Unternehmen einen Bodenbelagsdistributor in Neuseeland, der das im Vereinigten Königreich von Großbritannien, Osteuropa und Australien erfolgreich ausgeführte Vertriebsmodell ausdehnt. Die Integration von Spano in das Bodenbelagsgeschäft ist weitgehend abgeschlossen und schafft einen verbesserten Mix, höhere operative Effizienz und geringere Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten. In den USA wuchsen die Bodenbelagsumsätze, wobei der Umsatz mit bearbeiteten Holz anwuchs, während die Laminatverkäufe von einem geringeren Mix, Produktänderungen und Bestandsverringerungen unserer Kunden betroffen waren.

Wir gehen für 2015 von einem stärkeren organischen Wachstum auf lokaler Basis aus, die von einer Verbesserung der US-Wirtschaft und des Bodenbelagsmarkts getragen wird. In den USA sollte das steigende Vertrauen der Konsumenten unterstützt durch niedrigere Benzinpreise, niedrigere Zinsen, höhere Eigenheimbewertungen und einem verbesserten Arbeitsmarkt zu einem höheren Wachstum in unserer Kategorie führen. Der US-Dollar hat sich kürzlich im Vergleich zum Euro, Rubel und anderen Währungen beträchtlich gefestigt, und unsere unsere übertragenen Ergebnisse werden davon beeinträchtigt. Während wird die Wechselkurse nicht beeinflussen können, setzen wir Produktivitätsinitiativen, eine Verringerung der Vertriebs- Verwaltungs- und Gemeinkosten sowie andere Kosteneinsparungsprogramme aggressiv um, um diese Auswirkungen zu minimieren. Wir werden weiterhin in Produktinnovation und operative Verbesserungen investieren, um das Wachstum und die Marge unserer Spitzenprodukte voranzutreiben. Das erste Quartal von 2015 hat vier zusätzliche Tage, wodurch unser Umsatz um 6 % wächst, und das 4. Quartal wird 4 Tage weniger haben als die gleichen Zeiträume im letzten Jahr. Nimmt man alle diese Faktoren zusammen, werden ausgenommen der Restrukturierungskosten und neuer Akquisitionen 1,54 bis 1,63 USD an Gewinn pro Aktie unsere Richtschnur für das erste Quartal bilden.

Im Januar haben wir die Fortsetzung unserer aggressiven Akquisitionsstrategie mit dem Kauf der IVC-Gruppe angekündigt, und wir gehen davon aus, dass die Transaktion im 2. Quartal abgeschlossen sein wird. Kürzlich haben wir auch eine Vereinbarung zum Kauf eines kleinen osteuropäischen Keramikherstellers unterzeichnet. Diese Transaktion soll im 2. Quartal abgeschlossen werden. Wir haben ein festes Fundament für zukünftiges Wachstum in allen Bodenbelagskategorien in Nordamerika, Europa, Russland, Asien und Australien, indem wir unsere Position als weltgrößter Bodenbelagshersteller ausbauen.

#### INFORMATIONEN ZU MOHAWK INDUSTRIES

Mohawk Industries ist der führende globale Bodenbelagshersteller, der die Wohn- und Geschäftsräume auf der ganzen Welt verbessert. Mohawks vertikal integrierte Herstellungs- und Vertriebsprozesse weisen Wettbewerbsvorteile bei der Produktion von Teppichboden-, Teppich-, Keramikfliesen-, Laminat-, Holz-, Stein- und Vinylbodenbelägen auf. Unsere in der Branche führenden Innovationen haben Produkte und Technologien hervorgebracht, die unsere Marken auf dem Markt differenzieren und alle Neugestaltungs- und Neubauanforderungen erfüllen. Unsere Marken gehören zu den am meisten in der Branche beachteten und umfassen American Olean, Bigelow, Daltile, Durkan, Karastan, Lees, Marazzi, Kerama Marazzi, Mohawk, Pergo, Unilin und Quick-Step. Während des vergangenen Jahrzehnts hat Mohawk sein Geschäft von einem amerikanischen Teppichbodenhersteller in das weltgrößte Bodenbelagsunternehmen mit Betrieben in Australien, Brasilien, Kanada, China, Europa, Indien, Malaysia, Mexiko, Neuseeland, Russland und Vereinigten Staaten umgewandelt.

Bestimmte Aussagen in den unmittelbar vorausgehenden Absätzen sind als "vorausschauende Aussagen" zu verstehen. Insbesondere betrifft dies Aussagen in Bezug auf künftige Leistungen, Geschäftsaussichten, Wachstum, Betriebsstrategien und ähnliche Belange sowie Aussagen, die durch Begriffe wie "könnte", "sollte", "glauben", "prognostizieren", "erwarten", "schätzen" oder ähnliche Formulierungen gekennzeichnet sind. Für diese Aussagen beansprucht Mohawk den Safe-Harbor-Schutz für vorausschauende Aussagen, wie er im US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995 vorgesehen ist. Es kann keine Sicherheit bezüglich der Korrektheit vorausschauender Aussagen geben, weil diese auf zahlreichen Annahmen beruhen, die wiederum Risiken und Unsicherheiten unterliegen. Die folgenden wichtigen Faktoren können dazu führen, dass zukünftige Ergebnisse anders ausfallen als prognostiziert: Veränderungen der Wirtschafts- oder Branchenlage, Wettbewerb, inflationäre Entwicklung der Rohstoffkosten und sonstiger Inputkosten, Energiekosten und die Versorgungslage, zeitlicher Verlauf und Höhe der Kapitalausgaben, zeitlicher Verlauf und Umsetzung von Preiserhöhungen für die Produkte des Unternehmens, Wertberichtigungen, Integration übernommener Unternehmen, internationale Betriebstätigkeit, Einführung neuer Produkte, Betriebsrationalisierungen, Steuerforderungen, Produkthaftung und sonstige Ansprüche, Rechtsstreitigkeiten sowie weitere Risiken, die in Mohawks Eingaben bei der SEC sowie in anderen Publikationen genauer erläutert werden.

Telefonkonferenz am Freitag, 20. Februar 2015 um 11:00 AM EST Telefonnummer 1-800-603-9255 für USA/Kanada und 1-706-634-2294 für internationale/lokale Anrufe. Konferenz-ID 64529911. Bis zum 6. März 2015 kann ein Mitschnitt der Telefonkonferenz unter der Telefonnummer 855-859-2056 für US/lokale Anrufe und +1-404-537-3406 für internationale/lokale Anrufe bei der Konferenz-ID 64529911 abgehört werden.

#### MOHAWK INDUSTRIES, INC. UND TOCHTERGESELLSCHAFTEN

Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung  
zum

Abgeschlossene 3 Monate In den zwölf Monaten bis

(Beträge in Tausend, außer Angaben pro Aktie)  
31. Dezember 31. Dezember

31. Dezember 31. Dezember

		2014	2013	2014
2013		----	----	----
----				
Nettoumsatz		1.951.446 USD	1.924.104	
7.803.446	7.348.754			
Umsatzkosten		1.409.843	1.411.307	
5.649.254	5.427.945	-----	-----	-----
-----				
Bruttogewinn		541.603	512.797	
2.154.192	1.920.809			
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten			335.483	361.809
1.381.396	1.373.878	-----	-----	-----
-----				
Betriebseinnahmen		206.120	150.988	
772.796	546.931			
Zinsaufwand		20.623	22.148	98.207
92.246				
Sonstiger Aufwand (Ertrag), netto		9.737	2.656	
10.698	9.114	-----	-----	-----
-----				
Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten vor Steuern			175.760	126.184
663.891	445.571			
Ertragssteueraufwendungen		28.680	15.420	
131.637	78.385	-----	-----	-----
-----				
Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten		147.080	110.764	
532.254	367.186			
Verlust aus beendeten Aktivitäten, Nettoertragssteuervorteile von jeweils 268 USD und 1.050				-
(15.981)	-			(17.895)
-----				-----
---	-----			
Nettoergebnis einschließlich Minderheitsbeteiligungen			147.080	94.783
532.254	349.291			
Auf Minderheitsbeteiligungen entfallender Nettogewinn(-verlust)			212	132
289	505	-----	---	---
---	---			
Nettogewinn von Mohawk Industries, Inc.		146.868	94.651	
531.965	348.786	-----	-----	-----
---	-----			
Unverwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.				
Einkünfte aus fortgesetzter Geschäftstätigkeit		2,01 USD	1,52	
7,30	5,11			

Verlust aus beendeten Aktivitäten, Nettoertragssteuer		-	(0,22)
- (0,25)			
-----			
		---	----
Unverwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.		2,01 USD	1,30
7,30	4,86		
-----			
		-----	----
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der sich im Umlauf befindlichen Aktien - unverwässert			72.905
72.654	72.837	71.773	
-----			
		-----	-----

Verwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.

Einkünfte aus fortgesetzter Geschäftstätigkeit		2,00 USD	1,51
7,25	5,07		
Verlust aus beendeten Aktivitäten, Nettoertragssteuer		-	(0,22)
- (0,25)			
-----			
		---	----
Verwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.		2,00 USD	1,29
7,25	4,82		
-----			
		-----	----
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der sich im Umlauf befindlichen Aktien - verwässert			73.452
73.214	73.363	72.301	
-----			
		-----	-----

Sonstige Finanzinformationen

(Beträge in Tausend)

Nettobarmittel aus (verwendet für) Investitionsaktivitäten		338.765 USD	198.190
662.188	525.163		
-----			
		-----	-----
Abschreibungen und Amortisationen		95.665 USD	86.329
345.570	308.871		
-----			
		-----	-----
Investitionen		170.224 USD	111.027
561.804	366.550		
-----			
		-----	-----

Konsolidierte Bilanzdaten

(Beträge in Tausend)

			31. Dezember
31. Dezember			
			2014
2013			

---		----	-
AKTIVA			
Umlaufvermögen:			
Barmittel und Barmitteläquivalente			97.877
USD	54.066		
Nettoforderungen			1.081.963
1.062.875			
Bestände			1.543.313
1.572.325			
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstiges Umlaufvermögen			
257.333	248.918		
Latente Ertragssteuern			151.784
147.534			
-----			
Gesamte kurzfristige Vermögenswerte			
3.132.270	3.085.718		
Grundstücke, Gebäude und Ausrüstung, netto			
2.703.210	2.701.743		
Firmenwert			1.604.352
1.736.092			
Immaterielle Vermögenswerte, netto			
702.009	811.602		
Latente Ertragssteuern und sonstiges Anlagevermögen			143.703
159.022			
-----		-----	
Gesamtvermögen			8.285.544 USD
8.494.177			
-----		-----	-----
--			
PASSIVA UND EIGENKAPITAL			
Laufende Verbindlichkeiten:			
Laufender Anteil an langfristigen Schulden und Handelspapieren			
851.305 USD	127.218		
Verbindlichkeiten und angefallene Ausgaben			
1.104.509	1.193.593		
-----			-----
-----			
Gesamte kurzfristige Verbindlichkeiten			
1.955.814	1.320.811		
Langfristige Verbindlichkeiten, abzüglich aktueller Anteil			
1.402.135	2.132.790		
Latente Ertragssteuern und sonstiges langfristige Verbindlichkeiten			
504.782	570.270		
-----			
-----	-----		
Summe Verbindlichkeiten			3.862.731

4.023.871		
-----		-----
-----		
Summe Eigenkapital		4.422.813
4.470.306		
-----		-----
-----		
Summe Passiva und Eigenkapital		8.285.544 USD
8.494.177		
-----		-----
-----		--

Segmentinformationen

Abgeschlossene 3 Monate In den zwölf Monaten bis zum

(Beträge in Tausend)

Dezember 31. Dezember 31. Dezember 31.

2013 2014 2013 2014

-----

-----

Nettoumsatz:

Teppichboden 779.865 USD 747.143

3.013.948 2.986.096

Keramik 743.619 738.004 3,015,279

2,677,058

Laminat und Holz 458.728 466.082

1.890.567 1.792.260

Interner Segmentumsatz (30.766) (27.125)

(116.348) (106.660)

-----

Konsolidierter Nettoumsatz 1.951.446 USD 1.924.104

7.803.446 7.348.754

-----

-----

Betriebseinnahmen (Ausgaben):

Teppichboden 84.759 USD 60.087

255.938 209.023

Keramik 82.793 57.637 351.113

209.825

Laminat und Holz 45.004 40.290

194.734 159.365

Konzern- und Eliminierungszahlen (6,436) (7,026)

(28,989) (31,282)

-----

-----

Konsolidierter Betriebsgewinn 206.120 USD 150.988

772.796 546.931

-----

-----

-----

Aktiva:

Teppichboden		1.986.081 USD
1.786.085		
Keramik		3.542.594
3.787.785		
Laminat und Holz		2.542.566
2.716.759		
Konzern- und Eliminierungszahlen		214.303
203.548		
		----- --
Konsolidierte Aktiva		8.285.544 USD
8.494.177		
-----		-----
----		----

Überleitung des Nettogewinns von Mohawk Industries, Inc. zum bereinigten Nettogewinn von Mohawk Industries, Inc. und zum bereinigten verwässerten Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.

(Beträge in Tausend, außer Angaben pro Aktie)

Abgeschlossene 3 Monate In den zwölf Monaten bis zum

-----

31. Dezember 2014 31. Dezember 2013 31. Dezember 2014 31. Dezember 2013

-----

Nettogewinn von Mohawk Industries, Inc.			
146.868	94.651	531.965	348.786

Ausgleichsposten:

Restrukturierungs-, Akquisitions-, integrationsbezogene Kosten und Auflösung einer Niederlassung			
26.649	37.812	63.556	113.420

Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode  
(Anpassung der Bestände)

-	-	-	31.041
---	---	---	--------

Eingestellte Geschäftstätigkeit:			
-	16.249	-	18.945

Gesetzliche Rücklage			
-	-	10.000	-

Anleihenrückkauf			
3.472	-	18.922	-

Aufgelaufene Darlehenskosten			
-	-	1.088	490

3,85 % Zinsen auf Senior Notes			
-	-	-	3.259

Ertragssteuern			
(10.444) (17.621)	(27.856)	(42.841)	

-----  
-----

Bereinigter Nettogewinn von Mohawk Industries, Inc.			
166.545 USD 131.091	597.667	473.400	

-----  
-----

Bereinigter Verwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.			
2,27 1,75	8,15	6,55	

Gewichtete durchschnittliche Anzahl der sich im Umlauf befindlichen Aktien -verwässert			
73.452 73.214	73.363	72.301	

Überleitung des bereinigten verwässerten Gewinns je Aktie von Mohawk Industries, Inc.

Abgeschlossene 3 Monate

31. Dezember 2014

-----

Bereinigter Verwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.	2,27 USD
--	----------

Anpassung gegenüber konstanten Wechselkursen	0,09
--	------

Bereinigter Verwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc. bei konstanten Wechselkursen	2,36 USD
---	----------

Überleitung der Gesamtschuldung in Nettoschulden

(Beträge in Tausend)

31. Dezember 2014

-----

Laufender Anteil an langfristigen Schulden und Handelspapieren	851.305 USD
--	-------------

Langfristige Verbindlichkeiten, abzüglich aktueller Anteil	1.402.135
--	-----------

Abzüglich: Barmittel und Barmitteläquivalente	97.877
---	--------

Nettoschulden	2.155.563 USD
---------------	---------------

Überleitung des Betriebsergebnisses zum bereinigten EBITDA

(Beträge in Tausend)

Abgeschlossene  
zurückliegende  
12 Monate

31. Dezember 2014

-----

Abgeschlossene 3 Monate

	29. März 2014	28. Juni 2014	27. September 2014	31. Dezember 2014	
Betriebseinnahmen	130.735	222.248	213.693	206.120	772.796
Sonstige (Ausgaben) Einkommen	(4.890)	1.551	2.374	(9.737)	(10.698)
Auf Minderheitsbeteiligungen entfallender Nettogewinn		28	(111)	6	(212)
Abschreibungen und Amortisationen	80.984	83.754	85.167	95.665	
345.570					
EBITDA	206.857	307.446	301.240	291.836	1.107.379
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene Kosten	11.725	11.169	14.013	26.649	63.556
Gesetzliche Rücklage	-	-	10.000	-	10.000
Bereinigter EBITDA	218.582	318.615	325.253	318.485	1.180.935

Nettoschulden gegenüber bereinigtem EBITDA 1,8

Überleitung des Nettoumsatzes zum Nettoumsatz bei konstanten Wechselkursen

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate		In den zwölf Monaten bis zum	
	31. Dezember 2014		31. Dezember 2013	
Dezember 2014	31. Dezember 2013			31.
Nettoumsatz	1.951.446 USD	1.924.104	7.803.446	
7.348.754				
Bereinigung des Nettoumsatzes bei konstanten Wechselkursen:	72.152	-	56.052	
-				
-				
Nettoumsatz bei konstanten Wechselkursen	2.023.598 USD	1.924.104	7.859.498	
7.348.754				

Überleitung des Nettosegmentumsatzes zum Nettosegmentumsatz bei konstanten Wechselkursen

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013
Keramik		
Nettoumsatz	743.619 USD	738.004

Bereinigung des Nettosegmentumsatzes bei konstanten Wechselkursen	44.742	-
Nettosegmentumsatz bei konstanten Wechselkursen	788.361 USD	738.004
-----	-----	-----

Überleitung des Nettosegmentumsatzes zum Nettosegmentumsatz bei konstanten Wechselkursen

(Beträge in Tausend)

Abgeschlossene 3 Monate

Laminat und Holz	Abgeschlossene 3 Monate	
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013
	-----	-----
Nettoumsatz	458.728 USD	466.082
Bereinigung des Nettosegmentumsatzes bei konstanten Wechselkursen	27.411	-
Nettosegmentumsatz bei konstanten Wechselkursen	486.139 USD	466.082
-----	-----	-----

Überleitung des Bruttogewinns zum bereinigten Bruttogewinn

(Beträge in Tausend)

31. Dezember 2013	Abgeschlossene 3 Monate		In den zwölf Monaten bis zum	
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013	31. Dezember 2014	
	-----	-----	-----	-----
Bruttogewinn 1.920.809	541.603 USD	512.797	2.154.192	
Bereinigung des Bruttogewinns:				
Restrukturierungs- und integrationsbezogene Kosten 49.151	11.568	16.707	31.222	
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände) 31.041	-	-	-	
Bereinigter Bruttogewinn 2.001.001	553.171 USD	529.504	2.185.414	
-----	-----	-----	-----	
-----				
Prozentualer Anteil des bereinigten Bruttogewinns am Nettoumsatz 27,2 %	28,3 %	27,5 %	28,0 %	

Überleitung der Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten zu den bereinigten Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten

(Beträge in Tausend)

Abgeschlossene 3 Monate

31. Dezember 2014                      31. Dezember 2013

	-----	-----
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	335.483 USD	361.809
Bereinigung der Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten:		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene Kosten	(3.127)	(19.644)
Bereinigte Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	332.356 USD	342.165
-----	-----	-----
Prozentualer Anteil der bereinigten Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten am Nettoumsatz	17,0 %	17,8 %

Überleitung des Betriebsgewinns zum bereinigten Betriebsgewinn

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	In den zwölf Monaten bis zum	
	-----	-----	-----
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013	31. Dezember 2014
31. Dezember 2013	-----	-----	-----
-----	-----	-----	-----
Betriebseinnahmen 546.931	206.120 USD	150.988	772.796
Überleitung Betriebsergebnis:			
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene Kosten 111.939	14.695	36.351	63.556
Gesetzliche Rücklage -	-	-	10.000
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände) 31.041		-	-
Bereinigter Betriebsgewinn: 689.911	220.815 USD	187.339	846.352
-----	-----	-----	-----
-----	-----	-----	-----
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebsmarge am Nettoumsatz 9,4 %	11,3 %	9,7 %	10,8 %

Überleitung des bereinigten Betriebsgewinns bei konstanten Wechselkursen

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
	-----	-----
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013
	-----	-----
Betriebseinnahmen	206.120 USD	150.988
Überleitung Betriebsergebnis:	14.695	36.351

Bereinigungen des Betriebsgewinns bei konstanten Wechselkursen	8.050	-
Bereinigter Betriebsgewinn bei konstanten Wechselkursen	228.865 USD	187.339
-----	-----	-----
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebsmarge am Nettoumsatz	11,3 %	9,7 %

Überleitung des betrieblichen Segmentgewinns zum bereinigten betrieblichen Segmentgewinn

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	In den zwölf Monaten bis zum	
	-----	-----	-----
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013	31. Dezember
Teppichboden 2014 31. Dezember 2013	-----	-----	-----
-----	-----	-----	-----
Betriebseinnahmen 209.023	84.759 USD	60.087	255.938
Bereinigung des betrieblichen Segmentgewinns:			
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene Kosten 13.603	1.999	6.005	1.999
Gesetzliche Rücklage -	-	-	10.000
Bereinigter betrieblicher Segmentgewinn 267.937 222.626	86.758 USD	66.092	
-----	-----	-----	-----
-----			
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebsmarge am Nettoumsatz 7,5 %	11,1 %	8,8 %	8,9 %

Überleitung des betrieblichen Segmentgewinns zum bereinigten betrieblichen Segmentgewinn

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	In den zwölf Monaten bis zum	
	-----	-----	-----
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013	31. Dezember
Keramik 2014 31. Dezember 2013	-----	-----	-----
-----	-----	-----	-----
Betriebseinnahmen 209.825	82.793 USD	57.637	351.113
Bereinigung des betrieblichen Segmentgewinns:			
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene Kosten 42,876	2.905	15.982	9.330

Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	-	-	-
31.041			
Bereinigter betrieblicher Segmentgewinn	85.698 USD	73.619	
360.443      283.742			
-----	-----	-----	-----
-----			
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebsmarge am Nettoumsatz	11,5 %	10,0 %	12,0 %
10,6 %			

Überleitung des Segmentbetriebsergebnisses bei konstanten Wechselkursen

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013
-----	-----	-----
Keramik		
-----		
Betriebseinnahmen	82.793 USD	57.637
Überleitung Betriebsergebnis:	2.905	15.982
Bereinigungen des Betriebsgewinns bei konstanten Wechselkursen	4.493	-
Bereinigter Betriebsgewinn bei konstanten Wechselkursen	90.191 USD	73.619
-----	-----	-----
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebsmarge am Nettoumsatz	11,4 %	10,0 %

Überleitung des betrieblichen Segmentgewinns

zum bereinigten betrieblichen Segmentgewinn

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate		In den zwölf Monaten bis zum	
	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013	31. Dezember 2014	31. Dezember 2013
-----	-----	-----	-----	-----
Laminat und Holz				
2013				
-----				
Betriebseinnahmen	45.004 USD	40.290	194.734	159.365
Bereinigung des betrieblichen Segmentgewinns:				
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene Kosten	9.424	13.852	38.788	54.235
Bereinigter betrieblicher Segmentgewinn	54.428 USD	54.142	233.522	213.600
-----	-----	-----	-----	-----
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebsmarge am Nettoumsatz	11,9 %	11,6 %	12,4 %	11,9 %

Überleitung des Segmentbetriebsergebnisses bei konstanten Wechselkursen

(Beträge in Tausend)

Abgeschlossene 3 Monate

-----

Laminat und Holz -----	31. Dezember 2014 -----	31. Dezember 2013 -----
Betriebseinnahmen	45.004 USD	40.290
Überleitung Betriebsergebnis:	9.424	13.852
Bereinigungen des Betriebsgewinns bei konstanten Wechselkursen		3.557
		-
Bereinigter Betriebsgewinn bei konstanten Wechselkursen -----	57.985 USD -----	54.142 -----
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebsmarge am Nettoumsatz	11,9 %	11,6 %
Überleitung des Ergebnisses aus laufenden Geschäftstätigkeiten vor Ertragssteuern in das bereinigte Ergebnis aus laufenden Geschäftstätigkeiten vor Ertragssteuern		

(Beträge in Tausend)

Abgeschlossene 3 Monate  
-----

31. Dezember 2014    31. Dezember 2013  
-----                -----

Ergebnis aus fortgeführten Aktivitäten vor Steuern	175.760 USD	126.184
Bereinigungen des Ergebnisses aus laufenden Geschäftstätigkeiten vor Ertragssteuern		
Restrukturierungs-, Akquisitions-, integrationsbezogene Kosten und Auflösung einer Niederlassung	26.649	37.812
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)		-
		-
Gesetzliche Rücklage	-	-
Anleihenrückkauf	3.472	-
Aufgelaufene Darlehenskosten	-	-
3,85 % Zinsen auf Senior Notes	-	-
Bereinigter Gewinn vor Ertragssteuern -----	205.881 USD -----	163.996 -----

Überleitung des Ertragssteueraufwands in einen bereinigten Ertragssteueraufwand

(Beträge in Tausend)

Abgeschlossene 3 Monate  
-----

31. Dezember 2014    31. Dezember 2013  
-----                -----

Ertragssteueraufwendungen	28.680 USD	15.420
Ertragssteuereffekt der Bereinigungspositionen -----	10.444 -----	17.353 -----
Bereinigter Ertragssteueraufwand -----	39.124 USD -----	32.773 -----
Bereinigte Ertragssteuerrate	19 %	20 %

