

19.08.2016 - 11:13 Uhr

## Deutsche Vermögensberatung Bank AG bestätigt erneut exzellentes Karriere-Rating

Köln (ots) -

Die Deutsche Vermögensberatung Bank AG (DVAG Bank) konnte ihr exzellentes Karriere-Rating erneut unter Beweis stellen und überzeugt unter anderem mit einem stimmigen Konzept für hauptberufliche Berufseinsteiger. Insgesamt bestätigt der österreichische Finanzvertrieb die exzellenten Urteile in den Teilqualitäten Vermittlerorientierung, Finanzstärke und Beratungs- und Betreuungskonzept. Das Wachstum bewertet die ASSEKURATA Solutions GmbH (Assekurata) unverändert mit gut.

### Positive Wachstumsentwicklung

Im Geschäftsjahr 2015 erzielte die DVAG Bank ein deutliches Provisionswachstum. So konnte das Provisionsvolumen von 22,5 Mio. Euro (2014) auf 24,6 Mio. Euro gesteigert werden, was einer Zuwachsrate von 9,35 % entspricht. Ebenfalls positiv hat sich die Vermittleranzahl entwickelt. Diese wuchs 2015 um 8,08 %. Die Stabilisierung der Vertriebsorganisation bleibt dabei das wesentliche Handlungsfeld der DVAG Bank.

### Förderung der hauptberuflichen Berufseinsteiger

Um das 2015 erzielte Beraterwachstum nachhaltig zu stabilisieren und voranzutreiben, konzentriert sich die DVAG Bank zunehmend auf den Ausbau und die Stärkung der unteren hauptberuflichen Karrierestufen. Beispielsweise erhalten Berufsanfänger in den ersten 36 Monaten einen sogenannten Existenzgründer-Bonus, was den Start in den Hauptberuf finanziell erleichtern soll. Mit dem Ausbilder-Bonus bietet der Finanzvertrieb zusätzlich eine entsprechende Sonderleistung für die jeweiligen Betreuer und setzt damit förderliche Impulse zur nachhaltigen Einarbeitung und engen Begleitung der Neueinsteiger in den Hauptberuf. Darüber hinaus fördert die DVAG Bank mit zielgruppengerechten Ausbildungsbausteinen den einheitlichen und grundlegenden Ausbildungsstandard bei den angehenden hauptberuflichen Vermögensberatern. Zum Beispiel steht dieses im Rahmen des weiterführenden Bildungsangebots eine entsprechende Seminarreihe zum Training ihrer Persönlichkeits- und Beratungskompetenz offen. Zudem bietet das Unternehmen mit den neuen regionalen Existenzgründer-Stammtischen, bei denen unter anderem die individuelle Karriereförderung, die Umsatz- und Terminplanung sowie Vertriebskonzepte besprochen werden, eine zielführende Hilfestellung beim Einstieg in die selbständige Tätigkeit.

### Kernkompetenz Vertriebsunterstützung

Zu den Kernkompetenzen der DVAG Bank zählt die Vertriebsunterstützung, die in hohem Maße auf die tägliche Beraterpraxis der Vertriebsorganisation ausgerichtet ist. Dementsprechend erhalten die Vermögensberater eine umfangreiche fachliche Unterstützung und Informationsversorgung. Zudem profitieren die Berater von einer ausgezeichneten Marketing- und IT-Unterstützung. Assekurata begrüßt hierbei auch, dass die DVAG Bank, getreu dem Motto "Aus der Praxis für die Praxis", erfahrene Vermögensberater in die Vertriebsunterstützung des Unternehmens einbindet. In diesem Kontext wurde ein neuer Beratungsleitfaden erarbeitet, in welchem sich zahlreiche Praxistipps, Produkthighlights und Argumentationshilfen für das Kundengespräch finden. Hierüber sollen erfolgreiche Vertriebskonzepte einzelner Vermögensberater in den Vertrieb transportiert werden.

### Über die ASSEKURATA Solutions GmbH

Die ASSEKURATA Solutions GmbH ist 2010 aus der ASSEKURATA Assekuranz Rating-Agentur GmbH hervorgegangen. Die Gesellschaft bündelt die Assekurata-Kompetenzen aus den Bereichen Vertriebs- und Organisationsanalysen sowie der Marktforschung. Das Dienstleistungsangebot umfasst Kommunikations- und Informationslösungen für Versicherungsgesellschaften, freie und gebundene Vertriebe, Maklerpools bzw. -verbände. Neben Ratings bietet das Unternehmen auch individuelle Analysen zu Fragen aus den Bereichen Vertriebsorganisation sowie Beratungs- und Betreuungskonzeptionen an.

### Über das ASSEKURATA Karriere-Rating

Das interaktive Karriere-Rating von Assekurata bewertet die Attraktivität von Vertrieben aus Sicht des Vermittlers. Hierbei differenziert Assekurata sowohl Ausschließlichkeitsvertriebe als auch eigenständige beziehungsweise unabhängige Finanzvertriebe. Das Rating ist jeweils ein Jahr gültig und bedarf dann einer Aktualisierung. Die gültigen Ratings und ausführlichen Berichte werden auf [www.assekurata-solutions.de](http://www.assekurata-solutions.de) veröffentlicht.

### Kontakt:

Russel Kemwa  
Pressesprecher  
Tel.: 0221 27221-38  
Fax: 0221 27221-77  
E-Mail: [kemwa@assekurata-solutions.de](mailto:kemwa@assekurata-solutions.de)  
Internet: [www.assekurata-solutions.de](http://www.assekurata-solutions.de)

Eileen Keppler

Senior-Analystin  
Tel.: 0221 27221-53  
Fax: 0221 27221-78  
E-Mail: [keppler@assekurata-solutions.de](mailto:keppler@assekurata-solutions.de)  
Internet: [www.assekurata-solutions.de](http://www.assekurata-solutions.de)

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100060544/100791669> abgerufen werden.