

28.09.2016 - 16:40 Uhr

## Projektleiter: Wie wirkungsvoll sind Ihre Interface-Management-Strategien?

London (ots/PRNewswire) -

Mehr als ein paar Leser werden diese Frage merkwürdig finden.

Projektmanager werden jedoch nachvollziehen können, warum es geht: je größer das Projekt ist, desto schwieriger ist es, alle Versprechen zu halten, die zum Zeitpunkt der ersten Investition getätigt wurden. Mit mehreren beteiligten Vertragsnehmern leidet die Kommunikation und Projekte neigen dazu, auszufern und größere Kosten zu verursachen. Ein Beispiel dafür ist das Projekt "Clair Ridge", bei dem die Produktion von zwei Topside-Modulen bei Hyundai Heavy Industries verzögert wurde und damit auch beim Projekt zu mehreren Tagen Verspätung führte. Verzögerungen führen unweigerlich zu weiteren Kosten und Umsatzverlusten.

Beim bevorstehenden Summit "Interface Management for Capital Projects" (London, 24. - 26. Oktober 2016) werden Branchenführer zusammenkommen, um zu diskutieren, wie ein effektives Interface-Management durch die rechtzeitige Bereitstellung innerhalb des Budgets Bereitstellung von zunehmend komplexeren Kapitalprojekten vereinfacht werden kann.

Zu den Rednern des bevorstehenden Summits gehören:

- Sulaiman Al-Naqbi, Projects Interface Team, Leiter, Abu Dhabi Marine Operating Company
- John Thropp, Interface Lead, Wintershall Norge
- Hadi Sanei, Associate Director - Rail, CH2M Hill
- Mads Bernitt, Interface Manager, Veja Mate
- Doug Steptoe, Leitender Systemingenieur, Mott MacDonald
- Obiora Ilora, Interface Manager, National Engineering & Technology Company
- Tom Arnfinn Haugen, Manager Interface Management Projects - Region Ost, FMC Technologies
- Armando Bianco, Leitender Ingenieur, Saipem
- Ray Simonson, CEO, Coreworx

Für eine vollständige Rednerliste können Sie hier die Tagesordnung herunterladen:

[http://www.interfacemanagementforcapitalprojects.com/agenda-mc?utm\\_source=prnewswire&utm\\_medium=ad&utm\\_campaign=-external-pressrelease&utm\\_term=agenda&utm\\_content=text&mac=23807.002\\_prnewswire&disc=23807.002\\_prnewswire](http://www.interfacemanagementforcapitalprojects.com/agenda-mc?utm_source=prnewswire&utm_medium=ad&utm_campaign=-external-pressrelease&utm_term=agenda&utm_content=text&mac=23807.002_prnewswire&disc=23807.002_prnewswire)

Von Experten geleitete, zielgerichtete Debatten, die Teilnehmern Folgendes ermöglichen:

- Sicherer Einkauf auf Vorstandsebene: Zeigen Sie die benötigte Kapitalrendite, um Investitionen für das Interface-Management zu sichern.
- Erkennen Sie übliche Fallgruben und vermeiden Sie diese: Hören Sie Fallstudien von anderen Bereichen, unter anderem aus den Bereichen O&G, Eisenbahn, Versorgungsunternehmen und erneuerbare Energien, um ihr eigenes Projekt zu unterstützen.
- Mehrere Vertragsnehmer verwalten: Entwickeln Sie ein Rahmenwerk, das verschiedene Anforderungen berücksichtigt und entwickeln Sie dementsprechend Ihre Pläne.

Um mehr zu erfahren, besuchen Sie hier die Website: [http://www.interfacemanagementforcapitalprojects.com/?utm\\_source=prnewswire&utm\\_medium=ad&utm\\_campaign=-external-pressrelease&utm\\_term=home&utm\\_content=text&mac=23807.002\\_prnewswire&disc=23807.002\\_prnewswire](http://www.interfacemanagementforcapitalprojects.com/?utm_source=prnewswire&utm_medium=ad&utm_campaign=-external-pressrelease&utm_term=home&utm_content=text&mac=23807.002_prnewswire&disc=23807.002_prnewswire)

Richard Jones  
Interface-Management für Capital Projects Summit  
+44(0)20-7036-1300  
[enquire@iqpc.co.uk](mailto:enquire@iqpc.co.uk)

