

24.01.2018 – 07:12 Uhr

EQS-News: Zur Rose-Gruppe mit zweistelligem Umsatzwachstum in 2017

EQS Group-News: Zur Rose Group AG / Schlagwort(e): Umsatzentwicklung
Zur Rose-Gruppe mit zweistelligem Umsatzwachstum in 2017

24.01.2018 / 07:00

Medienmitteilung

Zur Rose-Gruppe mit zweistelligem Umsatzwachstum in 2017

Im Geschäftsjahr 2017 setzte die Zur Rose-Gruppe ihre Wachstumsziele erfolgreich um und erwirtschaftete einen Umsatz knapp unter der Milliardenschwelle. Der Umsatz erhöhte sich organisch um 11.8 Prozent auf CHF 982.9 Mio. (10.7 Prozent in Lokalwährung). Im vierten Quartal nahm er um 16.8 Prozent gegenüber der Vorjahresperiode zu, womit sich das Wachstum gegenüber dem dritten Quartal weiter beschleunigte. Der Umsatz des für die Gruppe nachhaltig relevanten Geschäfts der getätigten Akquisitionen Eurapon und Vitalsana würde sich 2017 auf EUR 85 Mio. belaufen.

Stärkung der Marktführerschaft in Deutschland

In Deutschland gelang es der Zur Rose-Gruppe, ihre führende Marktstellung im Jahr 2017 weiter auszubauen. Dank verstärkten Marketingaktivitäten wuchs der Umsatz deutlich zweistellig sowohl im Gesamtjahr mit 15.8 Prozent wie auch im vierten Quartal mit 15.0 Prozent (in Lokalwährung). Der Umsatz mit rezeptpflichtigen Arzneimitteln (Rx) erhöhte sich im vierten Quartal trotz regulatorisch bedingten Preissenkungen um 11.8 Prozent und im Gesamtjahr um 10.2 Prozent. Der Konversionseffekt von Kunden rezeptfreier Arzneimittel (OTC) zu Rx-Kunden als Ergebnis der Marketingkampagne ist weiterhin ein zusätzlicher Treiber des Rx-Geschäfts. Im Bereich des preissensitiven OTC-Geschäfts setzte sich das seit 2015 anhaltend starke Wachstum weiter fort. Der Umsatz stieg im vierten Quartal um 32.3 Prozent und im Gesamtjahr um 38.7 Prozent.

Deutliches Umsatzwachstum in der Schweiz

Auch in der Schweiz setzte die Zur Rose-Gruppe ihre Geschäftstätigkeit 2017 erfolgreich fort und wuchs deutlich über dem Marktdurchschnitt. Während sich der Umsatz im Gesamtjahr um 6.3 Prozent auf CHF 500.0 Mio. erhöhte, stieg er im vierten Quartal markant um 11.2 Prozent gegenüber der Vorjahresperiode. Dank einer positiven Neukundenentwicklung erzielte Zur Rose im Ärztegeschäft (B2B) ein Umsatzplus von 7.7 Prozent im vierten Quartal und 6.5 Prozent im Gesamtjahr. Das Retailgeschäft (B2C) wuchs im vierten Quartal deutlich um 15.5 Prozent. Dies ist einerseits auf die Neuausrichtung des Specialty-Care-Geschäfts und andererseits auf den erfolgreichen Start des Shop-in-Shop-Konzepts mit der Migros zurückzuführen, das seit dem Start Mitte 2017 eine hohe Kundenakzeptanz aufweist.

Die Zur Rose-Gruppe wird den vollständigen Jahresbericht 2017 am 21. März 2018 publizieren.

Umsatzzahlen (ungeprüft)

Oktober bis Dezember, in 1000 CHF 1.10.-31.12.2017 1.10.-31.12.2016 Veränderung

Zur Rose-Gruppe	271'294	232'271	16.8%
Segment Schweiz	137'084	123'303	11.2%
B2B	97'797	90'800	7.7%

B2C	37'541	32'503	15.5%
BlueCare(1)	1'746		
Segment Deutschland	134'210	108'968	23.2%
Rx	72'774	60'625	20.0%
OTC	42'236	29'885	41.3%
Andere	19'200	18'458	4.0%
Segment Deutschland, in 1000 EUR	115'999	100'886	15.0%
Rx	62'769	56'158	11.8%
OTC	36'572	27'639	32.3%
Andere	16'658	17'089	-2.5%
Januar bis Dezember, in 1000 CHF 1.1.-31.12.2017 1.1.-31.12.2016 Veränderung			
Zur Rose-Gruppe	982'921	879'535	11.8%
in Lokalwährung	-	-	10.7%
Segment Schweiz	500'034	470'333	6.3%
B2B	368'250	345'848	6.5%
B2C	127'149	124'485	2.1%
BlueCare(1)	4'635		
Segment Deutschland	482'887	409'202	18.0%
Rx	266'638	237'284	12.4%
OTC	144'494	102'133	41.5%
Andere	71'755	69'785	2.8%
Segment Deutschland, in 1000 EUR	434'675	375'494	15.8%
Rx	239'876	217'738	10.2%
OTC	129'991	93'720	38.7%
Andere	64'808	64'036	1.2%

1) konsolidiert per 1. Mai 2017

Kontakt für Analysten und Investoren
Marcel Ziwica, Chief Financial Officer
E-Mail: ir@zurrose.com, Telefon: +41 52 724 00 64

Kontakt für Medien
Lisa Lüthi, Leiterin Unternehmenskommunikation
E-Mail: lisa.luethi@zurrose.com, Telefon: +41 52 724 08 14

Zur Rose-Gruppe

Die Schweizer Zur Rose-Gruppe ist mit ihren Marken Zur Rose und DocMorris Europas grösste Versandapotheke und eine der führenden Ärztegrossistinnen in der Schweiz. Mit ihrem Geschäftsmodell trägt sie zu einer sicheren und qualitativ hochwertigen pharmazeutischen Versorgung bei. Sie zeichnet sich zudem aus durch die Entwicklung von innovativen Dienstleistungen im Bereich

Arzneimittelmanagement, um die Wirksamkeit des Medikationsprozesses zu erhöhen. Dieses Schaffen von Mehrwerten, die ausgeprägte Patientenorientierung sowie der Anspruch einer kostengünstigen Medikamentenversorgung machen die Unternehmensgruppe zu einem wichtigen strategischen Partner für Leistungserbringer, Kostenträger und Industrie.

Der operative Sitz der Zur Rose-Gruppe befindet sich in Frauenfeld, von wo aus auch der Schweizer Markt bedient wird. Die Kunden in Deutschland und Österreich werden hauptsächlich von Heerlen (NL) aus beliefert. Im Weiteren hält die Gruppe eine Mehrheitsbeteiligung an BlueCare in Winterthur, dem marktführenden Anbieter von vernetzenden Systemen im Schweizer Gesundheitswesen. Die Zur Rose-Gruppe beschäftigt an den verschiedenen Standorten über 1000 Mitarbeitende und erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2017 einen Umsatz von 983 Millionen Franken. Die Aktien der Zur Rose Group AG sind an der SIX Swiss Exchange kotiert (Valor 4261528, ISIN CH0042615283, Ticker ROSE) kotiert. Weitere Informationen unter zurrosegroup.com.

Ende der Medienmitteilung

Sprache: Deutsch

Unternehmen: Zur Rose Group AG

Walzmühlestrasse 60

8500 Frauenfeld

Schweiz

Telefon: +41 52 724 08 14

Internet: www.zurrosegroup.com

ISIN: CH0199729366, CH0042615283

Börsen: SIX Swiss Exchange

Ende der Mitteilung EQS Group News-Service

647913 24.01.2018

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100004895/100811526> abgerufen werden.