

12.03.2018 – 14:38 Uhr

Publication d'un nouveau document de consensus relatif aux déhiscences de plaies chirurgicales visant à améliorer les résultats pour les professionnels de la santé et leurs patients

CH (ots) -

Smith & Nephew (LSE:SN, NYSE:SNN), société internationale spécialisée dans les dispositifs médicaux de haute technologie, salue la publication du nouveau document de consensus émis par Wounds International intitulé « Surgical wound dehiscence : improving prevention and outcomes » (déhiscences de plaies chirurgicales : amélioration de la prévention et des résultats).¹

Ce document de consensus, reconnu par la World Union of Wound Healing Societies (WUWHS), s'adresse aux professionnels de la santé et vise à éveiller les consciences et à améliorer la compréhension des déhiscences de plaies chirurgicales, une complication médicale lors de laquelle la plaie s'ouvre le long de sa ligne d'incision.

Le professeur Karen Ousey, présidente de l'équipe centrale du groupe d'experts qui a dirigé les discussions et débats ayant conduit à ce consensus, a déclaré :

« Nous espérons que l'établissement d'un consensus mondial et la mise à disposition de directives pratiques inciteront les professionnels de la santé à améliorer le traitement des patients dans ce domaine. Les cas de déhiscences de plaies chirurgicales ne sont très probablement pas toujours signalés, principalement en raison des différences d'interprétation et de définition. En conséquence, les patients atteints de déhiscence ne bénéficient pas toujours d'un traitement optimal, ce qui peut entraîner d'autres complications au niveau de la plaie chirurgicale et ainsi entraîner une hausse de la mortalité. »

Le consensus recommande l'utilisation du traitement des plaies par pression négative, lorsqu'un patient présente une quantité d'exsudat élevée ou un risque de retard de la cicatrisation de la plaie. Ces facteurs sont en effet souvent liés à l'apparition de déhiscences de plaies chirurgicales. À certains stades de déhiscence, des antimicrobiens topiques peuvent en outre être utilisés si des signes ou symptômes cliniques d'une infection apparaissent.¹

Paolo Di Vincenzo, Senior Vice President du secteur « traitement moderne des plaies » chez Smith & Nephew, explique : « En soutenant de telles initiatives et en s'engageant fermement pour l'innovation et l'établissement de preuves cliniques quant à l'amélioration des résultats des patients, Smith & Nephew s'inscrit encore davantage dans le développement de la pratique et la notion de continuité. »

Le document de consensus de la WUWHS a été publié en février 2018 par Wounds International et bénéficie du soutien de Smith & Nephew. Vous pouvez télécharger gratuitement les directives sous le lien suivant : <http://ots.ch/DSt2Sk>.

Références

À propos de Smith & Nephew

Société internationale spécialisée dans les dispositifs médicaux de haute technologie, Smith & Nephew est aux côtés des professionnels de santé pour les aider à améliorer la qualité de vie des patients. Fournisseur leader dans les secteurs de la reconstruction orthopédique, du traitement moderne des plaies, de la médecine du sport et de la traumatologie des extrémités, Smith & Nephew emploie plus de 15 000 personnes à travers plus de 100 pays. En 2017, notre chiffre d'affaires avoisinait les 4,8 milliards de dollars (USD). Smith & Nephew est membre du FTSE100 (LSE:SN, NYSE:SNN). Pour de plus amples renseignements sur Smith & Nephew, rendez-vous sur notre site Internet à l'adresse www.smith-nephew.com. Suivez-nous également sur Twitter : @SmithNephewplc ou sur Facebook : SmithNephewplc.

Énoncés prospectifs

Le présent document contient des énoncés prospectifs pouvant ne pas être totalement exacts. Par exemple, les affirmations portant sur la croissance attendue du chiffre d'affaires et des marges commerciales, les tendances de marché et notre portefeuille de futurs produits sont des énoncés prospectifs. Des termes comme « viser, planifier, anticiper, attendre, bien positionné, penser, estimer, cibler, envisager » et autres expressions similaires ont généralement pour but d'identifier des énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs comportent des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs importants pouvant causer des différences substantielles entre les résultats réels et ceux indiqués ou suggérés par les énoncés. Pour Smith & Nephew, parmi ces facteurs figurent : les conditions économiques et financières des marchés que nous desservons, tout particulièrement ceux affectant les soignants, les payeurs et les clients ; les niveaux des prix pour les dispositifs médicaux reconnus et innovants ; les progrès en matière de technologies médicales ; les agréments réglementaires, décisions de remboursement et autres mesures gouvernementales ; les défauts ou rappels de produits, ou autres problèmes liés aux systèmes de gestion de la qualité, ou l'incapacité à se conformer aux réglementations en vigueur ; les litiges relatifs aux brevets et autres réclamations ; les risques de conformité juridiques et les mesures investigatrices, correctrices ou exécutoires ; les perturbations dans notre chaîne logistique ou nos opérations, ou celles de nos fournisseurs ; la concurrence liée au personnel qualifié ; les mesures stratégiques, y compris les acquisitions et cessions d'entreprises, notre capacité à mettre efficacement en oeuvre une diligence raisonnable, et à évaluer et intégrer les sociétés acquises ; la perturbation pouvant résulter de transactions ou autres changements que nous apportons dans

nos plans commerciaux ou notre organisation pour nous adapter à l'évolution des marchés ; et de nombreux autres facteurs pouvant affecter notre société ou nos marchés, y compris ceux de nature politique, économique, commerciale, concurrentielle ou ayant trait à notre réputation. Veuillez consulter les documents déposés par Smith & Nephew auprès de la « Securities and Exchange Commission » américaine, conformément au U.S. Securities Exchange Act de 1934, tel que modifié, y compris le rapport annuel le plus récent de Smith & Nephew sur formulaire 20-F, pour de plus amples informations sur certains de ces facteurs. Tout énoncé prospectif se base sur les informations dont dispose Smith & Nephew à la date à laquelle ledit énoncé est formulé. Tout énoncé prospectif écrit ou verbal attribuable à Smith & Nephew est concerné par la présente mise en garde. Smith & Nephew se dégage de toute obligation de mise à jour ou de révision des énoncés prospectifs suite à des changements de circonstances ou d'attentes de la part de Smith & Nephew. Marque commerciale de Smith & Nephew. Certaines marques sont déposées à l'Office des brevets et des marques des États-Unis (US Patent and Trademark Office).

Contact:

Demandes

Médias

Dave Snyder

+1 (978) 749-1440

Smith & Nephew plc

Smith & Nephew Suisse SA

Advanced Wound Management

Oberneuhofstrasse 10d

6340 Baar

Suisse

AWM.Switzerland@smith-nephew.com

www.smith-nephew.ch

T +41 (0) 41 766 22 44

F +41 (0) 41 766 22 97

Cette annonce peut être consultée sur <https://www.presseportal.ch/fr/pm/100009500/100813275>